

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	37
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	38
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	39
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	46
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	50
[800500] Notas - Lista de notas.....	51
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	61
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	62

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Impacto “ProFu” en contabilidad.

Como resultado de la reestructura del Grupo en México, a partir del segundo trimestre del 2019, los estados financieros consolidados presentan un rubro de operaciones discontinuas por las transacciones correspondientes a la división de Servicios Financieros por el periodo del 1 de enero al 30 de junio de 2019.

**Ventas Netas:** Son ingresos derivados de la comercialización en México de camiones, tractocamiones de la marca Freightliner y Autobuses de la marca Mercedes-Benz, así como las ventas de automóviles y vanes de las marcas Mercedes-Benz y Smart. También contribuyeron los ingresos generados por el financiamiento otorgado por la división de servicios financieros a todos los productos del grupo y las actividades de Servicios de ensamble que DVCM provee en México para unidades de DTNA con destino a EUA.

Unidades				
Divisiones	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Daimler Camiones	3,764	<b>6,203</b>	2,439	64.8%
Daimler Autobuses	1,292	<b>1,037</b>	-255	-19.7%
Mercedes-Benz Automóviles	9,169	<b>6,478</b>	-2,691	-29.3%
Mercedes-Benz Vanes	2,223	<b>2,956</b>	733	33.0%
<b>Total</b>	<b>16,448</b>	<b>16,674</b>	<b>226</b>	<b>1.4%</b>

Ingresos				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Daimler Camiones	5,997.2	<b>10,255.4</b>	4,258.2	71.0%
Daimler Autobuses	2,173.9	<b>2,060.0</b>	-113.9	-5.2%
Mercedes-Benz Automóviles	5,482.9	<b>4,812.3</b>	-670.6	-12.2%
Mercedes-Benz Vanes	1,365.8	<b>1,771.0</b>	405.2	29.7%
Daimler Servicios Financieros	2,037.5	<b>2,597.2</b>	559.7	27.5%

Otros	634.7	886.8	252.1	39.7%
<b>Total segmentos</b>	<b>17,692.0</b>	<b>22,382.7</b>	<b>4,690.7</b>	<b>26.5%</b>
Efecto operaciones discontinuas		-3,190.9		
<b>Total</b>		<b>19,191.8</b>		

### Ingresos en Mercado Doméstico.

El total de ingresos generados en el mercado doméstico en el primer y segundo trimestre de 2019 fueron de \$22,382.7 millones de pesos con un volumen de ventas de 16,674 unidades. Esto representó un incremento de \$4,690.7 millones de pesos en ingresos y un incremento de 226 unidades respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$17,692.0 / 16,448 u.).

### **Daimler Camiones**

En el primero y segundo trimestre de 2019 Daimler Camiones generó ingresos por \$10,255.4 millones de pesos correspondientes a 6,203 unidades vendidas, 2,439 unidades más que el mismo periodo del año anterior (1-2T 2018: 3,764u). Los ingresos mostraron un aumento de \$4,258.2 millones de pesos con respecto al mismo periodo (1-2T 2018: \$5,997.2). Lo anterior se genera por la entrada en vigor de la NOM044 que considera el cambio de emisiones EPA04 a Euro 5 en el mercado mexicano lo cual conlleva a un incremento generalizado de precios por el costo de la nueva tecnología en unidades nuevas, así como un impacto favorable en efecto de cobertura cambiaria comparado contra el mismo periodo del año anterior.

El mercado total de camiones al mayoreo aumentó en el primero y segundo trimestre de 2019 en 63.4% respecto al mismo periodo del año anterior (Fuente: ANPACT)<sup>1</sup>.

El mercado total de camiones al menudeo aumentó en el primero y segundo trimestre de 2019 en 18.2% respecto al mismo periodo del año anterior (Fuente: ANPACT)<sup>1</sup>.

<sup>1</sup>La información emitida por ANPACT solo considera datos de compañías manufactureras mexicanas.

### **Daimler Autobuses**

Daimler Autobuses logró ventas de 1,037 unidades, 255 unidades menos que el primer y segundo trimestre de 2018 (1-2T 2018: 1,292u). Los ingresos generados fueron de \$2,060.0 millones de pesos, mostrando una disminución de \$113.9 millones de pesos respecto al primer y segundo trimestre de 2018 (1-2T 2018: \$2,173.9), lo anterior debido a un menor volumen de ventas en el segmento Urbano a causa de una lenta renovación de flotillas.

El mercado total de autobuses al mayoreo aumentó en el primero y segundo trimestre de 2019 un 6.7% respecto al mismo periodo de año anterior (Fuente: ANPACT) 1.

El mercado total de autobuses al menudeo disminuyó en el primero y segundo trimestre de 2019 un 0.6% respecto al mismo periodo de año anterior (Fuente: ANPACT) 1.

1 La información emitida por ANPACT solo considera datos de compañías manufactureras mexicanas.

### Mercedes-Benz Automóviles

La división de automóviles generó volumen de ventas de 6,478 unidades durante el primero y segundo trimestre de 2019, 2,691 unidades menos que las alcanzadas en el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: 9,169u); los cuales representan ingresos de \$4,812.3 millones de pesos, \$670.6 millones de pesos menores al mismo periodo del año anterior (1-2T 2018: \$5,482.9) el decremento se debió a la disminución de venta generalizada en sector de lujo en consecuencia del entorno socioeconómico actual, así como temas de disponibilidad en algunos vehículos demandados por el mercado.

### Mercedes-Benz Vanes

La venta en unidades de Vanes durante el primero y segundo trimestre de 2019 aumentó en 733 unidades en comparación al mismo periodo del año 2018, con unidades vendidas de 2,956 el primero y segundo trimestre de 2019 (1-2T 2018: 2,223u); los cuales representan ingresos por \$1,771.1 millones de pesos, \$405.2 millones mayores al mismo periodo del año anterior (1-2T 2018: \$1,365.80), derivado al crecimiento de flotillas ganadas durante el primer semestre del año.

### Ingresos por Servicios de Ensamble para Mercado Exportación

Estos ingresos provienen del margen retribuido por el ensamble de unidades en México como proveedor principal de manufactura de Daimler Trucks North América (DTNA).

	Unidades			
	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Servicios de Ensamble Exportación EUA	43,041	<b>48,674</b>	5,633	13.1%

Cifras en Millones de Pesos	Ingresos			
	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Servicios de Ensamble Exportación EUA	3,511.0	<b>3,860.1</b>	349.1	9.9%

La demanda de unidades para el mercado de Norte América en este periodo alcanzó las 48,674 unidades vendidas durante el primero y segundo trimestre de 2019, 5,633 unidades más que en el mismo periodo del año anterior (1-2T 2018: 43,041u); lo que representó ingresos de \$3,860.1 millones de pesos, \$349.1 millones de pesos mayores que el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$3,511.0) derivado de una tendencia creciente en el mercado norteamericano.

### Ingresos por Intereses e Ingresos por Arrendamiento.

Daimler Servicios Financieros genera ingresos por intereses de operaciones de financiamiento, crédito directo, arrendamiento y plan piso tanto a clientes directos como a distribuidores. Al primero y segundo trimestre de 2019, se obtuvieron ingresos totales por \$2,597.2 millones de pesos, los cuales tuvieron un crecimiento de \$559.7 millones en comparación con el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$2,037.5).

Ingresos en Servicios Financieros				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Financiamiento por Intereses	1,543.9	<b>1,910.2</b>	366.30	23.7%
Arrendamiento Financiero	366.6	<b>458.7</b>	92.10	25.1%
Arrendamiento Puro	127.0	<b>228.3</b>	101.3	79.8%
<b>Total</b>	<b>2,037.5</b>	<b>2,597.2</b>	<b>559.7</b>	<b>27.5%</b>

A continuación, se muestra el balance al segundo trimestre de 2019 del portafolio de Daimler Servicios Financieros que comparado con el cierre de 2018 muestra un incremento de \$498.6 millones de pesos.

Portafolio (neto)					
Cifras en Millones de Pesos	Variaciones				
	Diciembre 2018	Junio 2019	Dic 18 - Jun 19	%	Junio 2018
Crédito Directo	21,337.60	<b>22,412.70</b>	1,075.10	5.0%	19,996.50
Arrendamiento Financiero	8,566.10	<b>8,567.20</b>	1.10	0.0%	7,223.90
Arrendamiento Puro	1,728.50	<b>1,586.90</b>	-141.60	-8.2%	1,048.10
Plan Piso	12,476.70	<b>12,078.60</b>	-398.10	-3.2%	8,411.20
Prestamos de Capital	284.00	<b>246.10</b>	-37.90	-13.3%	274.50
<b>Total</b>	<b>44,392.90</b>	<b>44,891.50</b>	<b>498.60</b>	<b>1.1%</b>	<b>36,954.20</b>

El portafolio de crédito directo muestra un crecimiento al cierre del segundo trimestre de 2019 de \$1,075.1 millones de pesos, respecto al cierre de 2018, derivado de unidades financiadas tanto de autos como vehículos comerciales.

Los portafolios de arrendamiento financiero y arrendamiento puro muestran un incremento al cierre del segundo trimestre de 2019 de \$1.1 y un decremento de \$141.6 millones de pesos respectivamente comparado con el cierre de 2018. El primero se mantuvo respecto al año anterior y el segundo derivado de las reestructuras de clientes y el cambio a crédito directo en sus contratos originales.

El portafolio de plan piso muestra un decremento al cierre del segundo trimestre de 2019 de \$398.1 millones de pesos respecto al cierre de 2018, debido a estacionalidad en inventario de los distribuidores.

Finalmente, el portafolio de préstamos de capital, dirigido a infraestructura de los distribuidores, muestra un decremento al cierre del segundo trimestre de 2019 de \$37.9 millones de pesos derivado a un mercado poco dinámico.

### Costo de Ventas

El costo de ventas al primero y segundo trimestre de 2019 muestra los siguientes resultados y variaciones respecto al mismo periodo de 2018:

Costo de Ventas				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Costo de Inventarios, Mano de obra, Gastos Indirectos, Costos de ensamble	-16,301.6	<b>-20,053.5</b>	-3,751.9	23.0%
Intereses Pagados por Deuda	-1,254.3	<b>-1,751.3</b>	-497.0	39.6%
Estimación Preventiva Riesgos Crediticios	-149.7	<b>-174.6</b>	-24.9	16.6%
Depreciación de Vehículos y Equipo en Arrendamiento	-93.8	<b>-161.5</b>	-67.7	72.2%
<b>Total segmentos</b>	<b>-17,799.4</b>	<b>-22,140.9</b>	<b>-4,341.5</b>	<b>24.4%</b>
Efecto operaciones discontinuas		<b>1,775.9</b>		
<b>Total</b>		<b>-20,365.0</b>		

- *Costo de inventarios, mano de obra y costos de ensamble* muestran un aumento por \$3,751.9 millones, lo cual representa un aumento del 23.0% con respecto al mismo periodo del año anterior, esto debido al incremento en demanda de unidades de ensamble y mercado doméstico.
- *Los intereses pagados por deuda.* Muestra un incremento de \$497.0 millones de pesos respecto al mismo periodo del año anterior, debido al incremento en tasas de interés.
- *La estimación preventiva de riesgos crediticios* presentó un incremento de \$24.9 millones de pesos debido a los castigos de cuentas de menudeo durante 2019.
- *El costo por depreciación de vehículos y equipo en arrendamiento* al cierre del segundo trimestre de 2019 muestra variación al alza de \$67.7 millones de pesos con respecto al mismo periodo del año anterior ocasionada por la contratación de una flotilla.

## Gastos de Venta y Administración

Los gastos incurridos el primero y segundo trimestre de 2019 son de \$2,105.3 millones de pesos, con un incremento de \$282.5 millones de pesos respecto al año anterior, generado por gastos de reubicación, proyectos relacionados con nuevos productos como tecnología Euro 5; proyectos en IT, proyectos de digitalización, infraestructura de nueva tecnología en el sector de lujo como “Mercedes me”, así como al incremento en la contratación de personal derivado del aumento en volumen de operaciones de la compañía.

Gastos Generales				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Gastos Generales de Administración y Venta	-1,822.8	<b>-2,105.3</b>	-282.5	15.5%
Efecto operaciones discontinuas		<b>613.8</b>		
<b>Total</b>		<b>-1,491.5</b>		

## Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Las operaciones del Grupo Daimler en México se remontan a 1956 con el ensamble de automóviles en el país y en 1985 inicia su incursión en el segmento de vehículos comerciales. Daimler Mexico fue constituida en 2007 adquiriendo sociedades, que a su vez adquirieron derechos y obligaciones del antiguo grupo en México, respecto a las operaciones de importación, distribución y comercialización en México de los vehículos de las marcas Daimler y de los servicios financieros relacionados con los mismos.

Además de ser al 30 de Junio de 2019 una sociedad controladora de 2 subsidiarias de manera directa y 2 de forma indirecta, Daimler México realiza actividades de índole corporativa en diversas áreas para beneficio de sus subsidiarias, tales como tesorería, reporte financiero e impuestos.

Las operaciones que realizan las subsidiarias se dividen en tres unidades de negocios:

- **Vehículos Comerciales.** Se dedica a la importación, ensamble y comercialización en México de tractocamiones, camiones y autobuses.
- **Automóviles y Vanes.** Se dedica a la importación y distribución de automóviles de las marcas Mercedes-Benz y Smart, y de Vanes de la marca Mercedes-Benz.

La división de servicios financieros fue parte del grupo Daimler México hasta el 28 de junio de 2019, cuando se realizó la venta de sus acciones por la que para este periodo terminado el 30 de junio de 2019, sus operaciones se presentan como parte del Estado de Resultados Consolidado.

La división de servicios financieros se dedica a prestar servicios financieros a Distribuidores Daimler y a clientes de toda la gama de productos que comercializan las divisiones de vehículos comerciales, automóviles y vanes.

Para mayor información, referirse a los eventos relevantes publicados por Daimler Mexico el 22 de mayo y 28 de junio de 2019.

---

### Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

**Daimler Autobuses** buscará incrementar la participación en el mercado durante 2019 a través de una estrategia de crecimiento en segmentos claves como clase 7, enfocando su oferta de valor al requerimiento de cada nicho y explotando las ventajas del producto Mercedes-Benz.

**Daimler Camiones.** Para 2019, busca mantenerse como líder del mercado en la venta de camiones, a través de soluciones integrales de movilidad para el cliente, introducción de motores más eficientes y amigables con el ambiente, así como innovadoras herramientas de conectividad y seguridad, soportadas por el robustecimiento de los programas de postventa.

**Mercedes-Benz Automóviles** En 2019 continuaremos impulsando nuevos modelos y en conjunto con el rediseño de varios de nuestros productos lograremos una mayor aceptación en el mercado, esto nos ayudará a mantenernos como una de las marcas líderes del segmento Premium.

**Mercedes-Benz Vanes** En 2019 seguiremos enfocándonos en alcanzar nuevos nichos de mercado en donde buscaremos soluciones que puedan ofrecer una ventaja competitiva a los clientes, además impulsaremos la introducción de altos sistemas de seguridad en nuestros vehículos especialmente con el lanzamiento de la nueva Sprinter.

**Daimler Servicios Financieros** En 2019 se espera un ligero crecimiento en el portafolio de deuda total de Daimler Servicios Financieros, principalmente por incremento en unidades financiadas tanto de autos de pasajeros como de vehículos comerciales.



---

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

### **Riesgos relacionados al entorno económico.**

México está expuesto a lo que suceda en los mercados financieros globales, como etapas de alta volatilidad ante actividades del banco central de EUA o Europa, pudiendo tener impactos negativos en la economía global.

Existe una correlación directa entre la economía nacional y la economía de EUA, por lo que una desaceleración de la economía de EUA o una recesión en dicho mercado, podría tener un efecto adverso significativo sobre la economía nacional.

Entornos globales de gran volatilidad en los tipos de cambio, podrían tener impacto en la economía de México, por lo tanto, tener efectos negativos en la situación económica y financiera de Daimler en México dado que obtiene financiamiento en dólares y parte de sus materias primas e insumos son pagaderos en dólares. Y aunque en la operación se pueden obtener ingresos en dólares, no se puede asegurar que los pasivos y los ingresos en dólares de ambos se encuentren perfectamente correspondidos y que puedan continuar obteniendo recursos en dólares, por lo que cualquier movimiento del valor del peso frente al dólar podría afectar la disponibilidad de recursos.

Una situación de elevadas tasas de interés en México incrementaría el costo de la deuda denominada en pesos y podría afectar de manera negativa la situación financiera y resultados de operación.

Cualquier incremento inflacionario que no pudiese ser compensado mediante el incremento en los precios de los productos, podría afectar la liquidez, la situación financiera o los resultados de operación.

En el caso de que la situación económica mundial y nacional sufra afectaciones y la demanda por vehículos comerciales y automóviles del segmento premium disminuya, así como las actividades de financiamiento, podría afectar el crecimiento, la condición financiera o los resultados operativos.

### **Riesgos relacionados al marco legal de vehículos comerciales y automóviles.**

Los vehículos comerciales y automóviles del segmento premium de las Marcas Daimler se encuentran sujetos a regulación diversa, incluyendo normas relativas a emisiones de contaminantes, consumo de gasolina, normas de seguridad. El costo de cumplir con todas las normas puede ser significativo y puede estar obligado a incurrir en costos mayores para dar cumplimiento a las mismas en el futuro. Los cambios en las normas

aplicables a dicho sector también podrían afectar el diseño y la tecnología incorporada a los vehículos y automóviles y podría afectar o limitar la comercialización de los mismos.

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

### Resultado de Operación

El resultado de operación del primero y segundo trimestre de 2019 fue de \$1,996.6 millones de pesos, \$415.7 millones de pesos mayores que el logrado en el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$1,580.9).

La partida **Conciliación** incluye los efectos por la eliminación de transacciones entre divisiones del grupo.

Resultado de Operación				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%
Daimler Camiones Domestico y Servicios de Ensamble Exportación	163.6	<b>306.4</b>	142.8	87.3%
Daimler Autobuses Domestico	49.3	<b>-9.0</b>	-58.3	-118.3%
Mercedes Benz Automoviles	364.8	<b>267.1</b>	-97.7	-26.8%
Mercedes Benz Vanes	52.0	<b>7.4</b>	-44.6	-85.8%
Daimler Servicios Financieros	260.8	<b>152.3</b>	-108.5	-41.6%
Otros	205.5	<b>433.4</b>	227.9	110.9%
Conciliación	484.9	<b>839.0</b>	354.1	73.0%
<b>Total segmentos</b>	<b>1,580.9</b>	<b>1,996.6</b>	<b>415.7</b>	<b>26.3%</b>
Efecto de operaciones discontinuas		-801.2		
<b>Total</b>		<b>1,195.4</b>		

**Camiones Doméstico y Servicios de Ensamble para Exportación.** El resultado operativo de esta división del primero y segundo trimestre de 2019 fue una ganancia de \$306.4 millones de pesos, presentando un incremento de \$142.8 millones de pesos respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$163.6). Lo anterior como resultado de los cambios en la NOM044 la cual considera el cambio de tecnología en motores de EPA04 a Euro5 el cual entró en vigor el primero de julio del año presente. Adicionalmente, el mercado norteamericano presentó una mejora en la demanda de unidades.

**Autobuses Doméstico.** El resultado de operación en el primero y segundo trimestre de 2019 fue una pérdida de \$9.0 millones de pesos, \$58.3 millones de pesos menores respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$49.3), como resultado de menores ventas en unidades en todos los segmentos de Mercedes Benz Autobuses generado por una lenta renovación de flotillas.

**Automóviles.** La utilidad de operación de \$267.1 millones de pesos, generada en el primero y segundo trimestre de 2019, muestra una disminución de \$97.7 millones de pesos en comparación con el primero y segundo trimestre de 2018 (1-2T 2018: \$ 364.8). Derivado de un menor volumen de ventas, incremento en los costos de ventas directos, así como incremento en el costo de mantenimiento por temas de control interno y resguardo de carros.

**Vanes.** Esta división logro un resultado de operación de \$7.4 millones de pesos en el primero y segundo trimestre de 2019, presentando un decremento de \$44.6 millones de pesos respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$52.0). Esto debido a un ajuste en el costo ocasionado a la demanda de unidades equipadas.

**Servicios Financieros.** El resultado de ésta división fue de \$152.3 millones de pesos en el primero y segundo trimestre de 2019, lo que muestra un decremento de \$108.5 millones respecto el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$260.8), derivado al incremento en costo financiero como consecuencia de un alza en las tasas de interés, así como incremento en los costos de implementación en proyectos de digitalización.

### Resultado antes de Intereses e Impuestos.

El resultado antes de intereses e impuestos en el primero y segundo trimestre de 2019 fue de \$2,389.8 millones de pesos, \$550.2 millones de pesos mayores que el logrado en el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$1,839.6).

La partida **Conciliación** incluye los efectos por la eliminación de transacciones entre divisiones del grupo.

Resultado antes de Intereses e Impuestos.				
Cifras en Millones de Pesos	1-2T2018	1-2T2019	Variaciones	%

Daimler Camiones Domestico y Exportación	306.0	<b>522.5</b>	216.5	70.8%
Daimler Autobuses Domestico	137.4	<b>48.9</b>	-88.5	-64.4%
Mercedes Benz Automoviles	408.2	<b>316.1</b>	-92.1	-22.6%
Mercedes Benz Vanes	26.9	<b>8.8</b>	-18.1	-67.3%
Daimler Servicios Financieros	448.5	<b>383.7</b>	-64.8	-14.4%
Otros	953.3	<b>1,065.0</b>	111.7	11.7%
Conciliación	-440.7	<b>44.8</b>	485.5	110.2%
<b>Total segmentos</b>	<b>1,839.6</b>	<b>2,389.8</b>	<b>550.2</b>	<b>29.9%</b>
Efecto de operaciones discontinuas		-1,031.3		
<b>Total</b>		<b>1,358.5</b>		

**Camiones Doméstico y Servicios de Ensamble para Exportación.** El resultado antes de intereses e impuestos en el primero y segundo trimestre de 2019 de esta división fue una ganancia de \$522.5 millones de pesos, presentando un incremento de \$216.6 millones de pesos respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$306.0). Lo anterior debido a un impacto considerable de ganancia cambiaria mismo que para 2018 tuvo un efecto marginal, así como actualización de impuestos.

**Autobuses Domestico.** El resultado antes de intereses e impuestos en el primero y segundo trimestre de 2019 fue una ganancia de \$48.9 millones de pesos, \$88.5 millones de pesos menores al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$137.4), como resultado de menor volumen de ventas en los segmentos de autobuses Urbano y Foráneos y un impacto negativo por conversión cambiaria en el primero y segundo trimestre de 2019.

**Automóviles.** El resultado antes de intereses e impuestos de \$316.1 millones de pesos en el primero y segundo trimestre de 2019, muestra un decremento de \$92.1 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$408.2). Esto siguiendo la misma tendencia de ingresos y resultado de operación en incremento de costos directos e indirectos.

**Vanes.** Esta división logro un resultado antes de intereses e impuestos de \$8.8 millones de pesos en el primero y segundo trimestre de 2019, presentando un decremento de \$18.1 millones de pesos respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$26.9). Esto siguiendo la misma tendencia de ingresos y resultado de operación en incremento de costos directos.

**Servicios Financieros.** El resultado de ésta división fue de \$383.7 millones de pesos en el primero y segundo trimestre de 2019, lo que muestra un decremento de \$64.8 millones respecto al mismo periodo de 2018 (1-2T 2018: \$448.5), el cual en comparativa con el decremento del resultado operativo, tuvo una recuperación derivado a una penetración en ingresos seguros.

## Perspectivas

**Daimler Autobuses.** El Mercado de Autobuses ha mostrado una baja respecto al 2018, debido principalmente a la incertidumbre económico-política en el país y a la falta de apoyo directo en incremento de tarifas y proyectos de transporte público. Se espera que esta contracción permanezca hasta el final del año.

**Daimler Camiones.** Con la entrada en vigor de las nuevas regulaciones de emisiones de contaminantes, se estima un mercado similar al de 2018. Así como con la introducción de nuevos productos y el respaldo de tecnologías de conectividad y seguridad, se tiene un panorama optimista alineado con los objetivos planteados.

**Mercedes Benz Automóviles y Vanes.** Considera que 2019 será un año de retos el cual, a través de la amplia gama de productos ya existentes, los nuevos lanzamientos y mejoras generalizadas, se lograrán los objetivos esperados.

**Servicios Financieros.** Esperamos un crecimiento derivado de los resultados positivos generados al cierre de 2018 apoyado por el ciclo favorable de nuestros socios de marca (Mercedes Benz y Freightliner).

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

Las principales fuentes de financiamiento del Emisor consisten en líneas de crédito contratadas con bancos comerciales y de desarrollo y empresas del grupo Daimler en el extranjero.

Mediante la implementación del Programa de Certificados Bursátiles de Corto y Largo Plazo, el Emisor busca contar con mayores alternativas de financiamiento bursátil y está accediendo al mercado de deuda local de una manera recurrente.

El Emisor y su programa de certificados bursátiles tienen calificación de Agencias Calificadoras autorizadas para operar en México.

Las emisiones de Corto Plazo han recibido calificaciones de:

- Standard & Poor's, S.A. de C.V., la calificación de: "mxA-1+", la cual indica un fuerte grado de seguridad respecto del pago oportuno de intereses y principal, y es la más alta categoría de la escala CaVal.
- Fitch México, S.A. de C.V., la calificación de "F1+ (mex)" (alta calidad crediticia), la cual indica la más sólida capacidad de pago oportuno de los compromisos financieros respecto de otros emisores o emisiones domésticas.

Las emisiones de Largo Plazo son calificadas por evento.

### Endeudamiento y Perfil de Deuda Contratada

La deuda contratada por el Emisor proviene de las necesidades de financiamiento de su división de servicios financieros e inversiones de capital de las divisiones industriales.

Al 30 de junio de 2019, el Emisor tenía contratada deuda tanto en US Dólar (38.3%) como en MX peso (61.7%) y cuyas fuentes de fondeo están conformadas como sigue:

	31 diciembre 2018		30 junio 2019		Variaciones	
<b>Cifras en Millones de Pesos</b>						
<b>Certificados Bursátiles</b>	14,119.4	27.8%	17,802.1	33.9%	3,682.7	26.1%
<b>Bancaria</b>	36,456.9	71.8%	34,613.7	65.9%	-1,843.1	-5.1%
<b>Intercompañías</b>	167.3	0.3%	115.0	0.2%	-52.3	-31.3%
<b>Total</b>	50,743.6		52,530.8		1,787.3	3.5%

La deuda al cierre de junio de 2019 en comparación con la mostrada al 31 de diciembre de 2018, refleja un incremento de \$1,787.3 millones de pesos, destinados para cubrir los requerimientos de las diferentes divisiones del grupo.

Así mismo en los siguientes cuadros se muestran tanto el perfil de vencimientos como su colocación en las diferentes divisiones:

Perfil Vencimientos	2019	2020	2021	2022	2023	2024	Total	
<b>Deuda por Instrumento</b>								
<b>Intercompañía</b>	67.1	38.3	9.6	0.0	0.0	0.0	115.0	0.2%
<b>Certificados</b>	7,383.7	2,844.9	3,510.9	2,362.6	1,700.0	0.0	17,802.1	33.9%

Bursátiles								
Bancario	6,581.4	7,108.6	5,819.2	7,150.6	4,792.1	3,161.9	34,613.7	65.9%
Total	14,032.2	9,991.9	9,339.6	9,513.1	6,492.1	3,161.9	52,530.8	

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	Total	
Deuda por División								
Servicios Financieros	9,284.2	9,104.4	9,339.6	2,900.0	1,700.0	280.8	32,609.0	62%
Negocio Industrial	4,748.0	887.5	0.0	6,613.1	4,792.1	2,881.1	19,921.8	38%
Total	14,032.2	9,991.9	9,339.6	9,513.1	6,492.1	3,161.9	52,530.8	

### Créditos y Adeudos Fiscales

Al 30 de junio de 2019, el Emisor no tenía conocimiento de ningún crédito o adeudo fiscal a su favor o a su cargo.

### Instrumentos Financieros Derivados

El Emisor recurre a instrumentos financieros derivados a fin de protegerse de los riesgos derivados de las fluctuaciones en las tasas de interés y tipos de cambio y no para efectos de especulación.

Al 30 de junio de 2019, las contrapartes del Emisor contaban con una exposición frente a éste de \$27,390.5 millones de pesos, cifra que se contabiliza por el monto total principal de los derivados, lo cual no implica que dicha cifra total genere un riesgo de contraparte.

Control interno [bloque de texto]

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

## Indicadores

### Cambios en las Cuentas del Estado de Posición Financiera

Las principales cuentas del Estado de Posición Financiera del Emisor son aquellas relacionadas con operación de crédito, inventarios y pasivos.

El emisor muestra las siguientes razones financieras al 30 de junio de 2019:

	Indicadores	
	Diciembre 2018	Junio 2019
Razón de Capital Industrial	34.5%	<b>36.0%</b>
Liquidez Bruta	3,871.3	<b>3,629.4</b>
Solvencia	1.3	<b>1.1</b>
Liquidez	1.1	<b>0.8</b>

La razón de capital tuvo un aumento marginal de 1.5% con respecto al cierre de 2018 esto se explica debido al incremento normal en cuentas por cobrar generado por incremento en operaciones de las divisiones industriales.

La liquidez bruta al 30 de junio de 2019 fue de \$3,629.4 millones de pesos, \$241.9 millones menores respecto a diciembre de 2018, cuya disminución fue debido a nuevos proyectos los cuales se están llevando a cabo en la primera mitad de este año.

### Descripción de Sucesos y Transacciones Significativas

En relación con la entrada en vigor de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o NIIF por sus siglas en inglés), NIIF 16 “Arrendamientos”, a partir del 1º de enero de 2019, el Emisor revela a continuación lo siguiente:

- Lo señalado en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC o IAS por siglas en inglés) NIC 8 “Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores”, párrafos 30 y 31 en lo relativo a cuando una entidad no haya aplicado una nueva NIIF que, habiendo sido emitida, todavía no ha entrado en vigor.**

  - NIIF 16 “Arrendamientos”, esta Norma requiere que las empresas contabilicen todos los arrendamientos en sus estados financieros a partir del 1o. de enero de 2019.



- La Norma es efectiva para los periodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2019, permitiéndose la adopción anticipada siempre que se aplique en conjunto con NIIF 15.

## 2. **Resultado del diagnóstico realizado y de las implicaciones de la implementación de la NIIF 16 antes mencionada en relación con:**

a)Efectos materiales en los procesos internos de generación de información y registros contables.

- Sí hubo cambios en los procesos internos de generación de información por la adopción de esta norma por la parte de financiamiento. Se ha trabajado en conjunto con nuestra casa matriz desarrollando algunas herramientas con la finalidad de cumplir con la adopción el 1ro de enero de 2019. Los efectos de la adopción de esta norma se describen a continuación:
  - Incremento en la base de activos del negocio por concepto de derechos de uso, que ascienden a \$308.54 millones de pesos. El activo se depreciará como cualquier activo fijo durante el periodo de arrendamiento.
  - Reconocimiento de un pasivo por arrendamiento por \$308.54 millones de pesos, por la renta descontada a valor presente. El pasivo se amortizará de la misma forma que el activo con la particularidad que el diferencial de la renta real se considerará un gasto por intereses.

b)Efectos en la operación del negocio, y en caso de conocerlo, una descripción y monto del mismo.

- No se identificaron efectos importantes en la operación del negocio por la adopción de estas normas.

c)Contingencias derivadas de la existencia de obligaciones contractuales de hacer y no hacer con proveedores, acreedores e inversionistas, y en caso de conocerlas, acciones realizadas con la finalidad de evitarlas, así como el monto que representan.

- No se identificaron contingencia u obligaciones contractuales por la adopción de estas normas.

## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	DAIMLER
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2019-01-01 AL 2019-06-30
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2019-06-30
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	Daimler México, S.A. de C.V.
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	MXN
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	Miles de Pesos
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	2
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros**  
[bloque de texto]

**Seguimiento de análisis [bloque de texto]**

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	3,629,442,000	3,871,320,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	66,942,054,000	37,136,085,000
Impuestos por recuperar	102,649,000	245,674,000
Otros activos financieros	17,210,000	58,144,000
Inventarios	0	8,091,329,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	70,691,355,000	49,402,552,000
Activos mantenidos para la venta	12,212,812,000	443,000,000
Total de activos circulantes	82,904,167,000	49,845,552,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	18,863,594,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	37,827,000	72,820,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	138,108,000
Propiedades, planta y equipo	0	10,069,805,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	0	0
Crédito mercantil	0	0
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	0	60,000
Activos por impuestos diferidos	152,907,000	665,161,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	29,474,000
Total de activos no circulantes	190,734,000	29,839,022,000
Total de activos	83,094,901,000	79,684,574,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	7,951,936,000	12,844,169,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	54,896,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	20,592,003,000	23,992,340,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	0	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	281,137,000
Otras provisiones a corto plazo	25,192,000	935,565,000
Total provisiones circulantes	25,192,000	1,216,702,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	28,569,131,000	38,108,107,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	7,117,737,000	0
Total de pasivos circulantes	35,686,868,000	38,108,107,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	608,943,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	32,653,433,000	27,320,723,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	0	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	95,336,000
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	288,126,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	0	288,126,000
Pasivo por impuestos diferidos	0	76,075,000
Total de pasivos a Largo plazo	32,653,433,000	28,389,203,000
Total pasivos	68,340,301,000	66,497,310,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	674,960,000	674,960,000
Prima en emisión de acciones	4,039,084,000	4,039,084,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	9,801,638,000	7,517,068,000
Otros resultados integrales acumulados	238,918,000	956,152,000
Total de la participación controladora	14,754,600,000	13,187,264,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	14,754,600,000	13,187,264,000
Total de capital contable y pasivos	83,094,901,000	79,684,574,000

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	23,051,894,000	20,295,590,000	13,819,354,000	11,017,634,000
Costo de ventas	20,364,993,000	17,729,419,000	12,282,170,000	9,076,732,000
Utilidad bruta	2,686,901,000	2,566,171,000	1,537,184,000	1,940,902,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	1,491,500,000	1,236,770,000	897,955,000	727,087,000
Otros ingresos	79,251,000	1,441,000	62,166,000	0
Otros gastos	0	0	0	35,871,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,274,652,000	1,330,842,000	701,395,000	1,177,944,000
Ingresos financieros	2,464,181,000	288,173,000	1,239,756,000	782,000
Gastos financieros	2,769,003,000	747,895,000	1,366,665,000	745,263,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	28,729,000	2,772,000	28,729,000	2,772,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	998,559,000	873,892,000	603,215,000	436,235,000
Impuestos a la utilidad	306,348,000	275,592,000	160,445,000	139,923,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	692,211,000	598,300,000	442,770,000	296,312,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	258,758,000	328,439,000	102,698,000	224,085,000
Utilidad (pérdida) neta	950,969,000	926,739,000	545,468,000	520,397,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	950,969,000	926,739,000	545,468,000	520,397,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>				
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.4089246451	1.3730262676	0.8081475929	0.7710032173
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.4089246451	1.3730262676	0.8081475929	0.7710032173
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.4089246451	1.3730262676	0.8081475929	0.7710032173
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.4089246451	1.3730262676	0.8081475929	0.7710032173

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	950,969,000	926,739,000	545,468,000	520,397,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	12,346,000	0	12,346,000	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	12,346,000	0	12,346,000	0
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(493,994,000)	699,551,000	(466,907,000)	525,713,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(493,994,000)	699,551,000	(466,907,000)	525,713,000
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(235,586,000)	(29,780,000)	(99,004,000)	62,216,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(235,586,000)	(29,780,000)	(99,004,000)	62,216,000
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(729,580,000)	669,771,000	(565,911,000)	587,929,000
Total otro resultado integral	(717,234,000)	669,771,000	(553,565,000)	587,929,000
Resultado integral total	233,735,000	1,596,510,000	(8,097,000)	1,108,326,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	233,735,000	1,596,510,000	(8,097,000)	1,108,326,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	950,969,000	926,739,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
+ Operaciones discontinuas	(258,758,000)	0
+ Impuestos a la utilidad	306,348,000	275,592,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	315,235,000	423,465,000
+ Gastos de depreciación y amortización	436,516,000	479,287,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	0
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	138,108,000	(271,821,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	8,091,329,000	91,246,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	44,361,344,000	(21,204,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(63,634,650,000)	(335,822,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(1,137,347,000)	175,244,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(1,583,490,000)	2,329,531,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(12,965,365,000)	3,145,518,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	(12,014,396,000)	4,072,257,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	306,348,000	418,895,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(10,413,000)	(452,228,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(12,331,157,000)	3,201,134,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	1,333,601,000	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
- Compras de propiedades, planta y equipo	(9,633,349,000)	148,238,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0



Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-06-30	2018-01-01 - 2018-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	0	0
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	10,966,950,000	(148,238,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	46,699,146,000	40,999,529,000
- Reembolsos de préstamos	44,859,583,000	39,810,176,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	(47,043,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	1,839,563,000	1,142,310,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	475,356,000	4,195,206,000
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(717,234,000)	669,771,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(241,878,000)	4,864,977,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	3,871,320,000	2,235,962,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	3,629,442,000	7,100,939,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	674,960,000	4,039,084,000	0	7,517,068,000	0	979,992,000	4,017,000	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	950,969,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(493,994,000)	(235,586,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	950,969,000	0	(493,994,000)	(235,586,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	1,333,601,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	2,284,570,000	0	(493,994,000)	(235,586,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	674,960,000	4,039,084,000	0	9,801,638,000	0	485,998,000	(231,569,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(27,857,000)	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	12,346,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	12,346,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	12,346,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(15,511,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	956,152,000	13,187,264,000	0	13,187,264,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	950,969,000	0	950,969,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(717,234,000)	(717,234,000)	0	(717,234,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(717,234,000)	233,735,000	0	233,735,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	1,333,601,000	0	1,333,601,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(717,234,000)	1,567,336,000	0	1,567,336,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	238,918,000	14,754,600,000	0	14,754,600,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	674,960,000	4,039,084,000	0	5,223,459,000	0	884,038,000	80,882,000	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	926,739,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	699,551,000	(29,780,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	926,739,000	0	699,551,000	(29,780,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	926,739,000	0	699,551,000	(29,780,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	674,960,000	4,039,084,000	0	6,150,198,000	0	1,583,589,000	51,102,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(54,488,000)	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(54,488,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	910,432,000	10,847,935,000	0	10,847,935,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	926,739,000	0	926,739,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	669,771,000	669,771,000	0	669,771,000
Resultado integral total	0	0	0	0	669,771,000	1,596,510,000	0	1,596,510,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	669,771,000	1,596,510,000	0	1,596,510,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	1,580,203,000	12,444,445,000	0	12,444,445,000

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	674,960,867	674,960,867
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	149,274,000	190,783,000
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	1,298	1,909
Numero de obreros	6,803	6,803
Numero de acciones en circulación	674,960,867	674,960,867
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0



**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>				
Depreciación y amortización operativa	436,516,000	479,286,523	170,158,000	242,664,198

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual 2018-07-01 - 2019-06-30	Año Anterior 2017-07-01 - 2018-06-30
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	23,051,894,000	21,202,997,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,274,652,000	1,797,150,000
Utilidad (pérdida) neta	950,969,000	926,739,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	950,969,000	926,739,000
Depreciación y amortización operativa	436,516,000	479,287,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Banca comercial</b>															
BANAMEX	NO	2017-07-27	2023-06-11	Tasa Variable de hasta TIIE + 43 y LIBOR1M + 170 pbs y 6M hasta + 200 pbs. Tasa Fija de hasta 9.01%.	250,000,000	1,600,000,000	1,150,000,000	724,000,000	0	0	0	0	0	5,750,550,000	4,792,125,000
BBVA BANCOMER	NO	2017-07-28	2020-01-29	Tasa Variable hasta TIIE + 68 pbs. Tasa Fija de hasta 9.3%.	2,123,000,000	750,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NACIONAL FINANCIERA	NO	2017-07-28	2022-02-22	Tasa Variable hasta TIIE + 65 pbs. Tasa Fija de hasta 8.70%.	1,350,000,000	550,000,000	200,000,000	1,676,000,000	0	0	0	0	0	0	0
BANK OF TOKYO	NO	2017-07-28	2019-11-22	Tasa Variable hasta TIIE + 65 pbs.	900,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SCOTIABANK	NO	2017-11-30	2021-04-22	Tasa Variable hasta TIIE + 80 pbs. Tasa Fija de hasta 8.62%.	0	1,450,000,000	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
LBBW MEXICO	NO	2017-03-17	2024-01-29	Tasa Fija hasta 4.62%.	0	0	0	0	0	0	958,425,000	899,003,000	28,753,000	0	2,875,275,000
JP MORGAN MEXICO	NO	2018-03-28	2021-06-21	Tasa Variable hasta TIIE + 60 pbs. Tasa Fija de hasta 8.77%.	0	500,000,000	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
SANTANDER	NO	2019-06-21	2019-07-19	Tasa Fija de hasta 8.8%	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
HSBC	NO	2018-04-26	2024-03-06	Tasa Variable de hasta TIIE + 85 pbs. Tasa Fija de hasta 9.80%	0	150,000,000	1,850,000,000	0	0	286,583,000	0	0	0	0	0
BANK OF AMERICA	NO	2018-12-20	2021-12-20	Tasa Fija de 9.52%	0	300,000,000	0	500,000,000	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					5,623,000,000	5,300,000,000	5,200,000,000	2,900,000,000	0	286,583,000	958,425,000	899,003,000	28,753,000	5,750,550,000	7,667,400,000
<b>Otros bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bancarios</b>															
TOTAL					5,623,000,000	5,300,000,000	5,200,000,000	2,900,000,000	0	286,583,000	958,425,000	899,003,000	28,753,000	5,750,550,000	7,667,400,000
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>															
Daimler 17-2	NO	2017-08-25	2020-08-21	Tasa Variable TIIE + 35 pbs	1,000,000,000	0	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 18D	NO	2018-09-05	2019-09-27	Tasa Variable LIBOR + 30 pbs	0	0	0	0	0	0	3,833,700,000	0	0	0	0
Daimler 18	NO	2018-05-25	2021-05-21	Tasa Variable TIIE + 50 pbs	0	0	1,300,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 18-2	NO	2018-05-25	2023-05-19	Tasa Fija 8.89%	0	0	0	0	1,700,000,000	0	0	0	0	0	0
Daimler 18-4	NO	2018-09-24	2021-09-20	Tasa Fija 8.96%	0	0	0	1,082,889,000	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 18-3	NO	2018-09-24	2020-09-21	Tasa Variable TIIE + 40 pbs	0	0	1,844,938,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 19	NO	2019-11-03	2022-07-03	Tasa Fija 9.04%	0	0	0	1,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 19-2	NO	2019-11-03	2021-08-03	Tasa Variable TIIE + 40 pbs	0	0	1,127,999,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 19D	NO	2019-11-03	2022-02-23	Tasa Variable LIBOR + 100 pbs	0	0	0	0	0	0	0	0	0	862,583,000	0
Daimler 01719	NO	2019-06-06	2019-04-07	Tasa Fija 8.40%	750,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 01819	NO	2019-06-13	2019-11-07	Tasa Fija 8.40%	750,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 01919	NO	2019-06-20	2019-07-18	Tasa Fija 8.41%	600,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Daimler 02019	NO	2019-06-27	2019-07-25	Tasa Fija 8.39%	450,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					3,550,000,000	0	5,272,937,000	2,582,889,000	1,700,000,000	0	3,833,700,000	0	0	862,583,000	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]																			
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]														
					Intervalo de tiempo [eje]																			
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]								
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>					3,550,000,000	0	5,272,937,000	2,582,889,000	1,700,000,000	0	3,833,700,000	0	0	862,583,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b>																								
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>																								
<b>DAIMLER NORTEAMERICA</b>	SI	2015-06-30	2020-12-21	Tasa Fija de hasta 4.86%							67,090,000	28,753,000	19,169,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	67,090,000	28,753,000	19,169,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>					0	0	0	0	0	0	67,090,000	28,753,000	19,169,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	67,090,000	28,753,000	19,169,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Proveedores [sinopsis]</b>																								
<b>Proveedores</b>																								
<b>VARIOS</b>	NO	2018-12-31	2019-12-31		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total proveedores</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>																								
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																								
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total de créditos</b>																								
<b>TOTAL</b>					9,173,000,000	5,300,000,000	10,472,937,000	5,482,889,000	1,700,000,000	286,583,000	4,859,215,000	927,756,000	47,922,000	862,583,000	5,750,550,000	7,667,400,000								

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	531,184,000	10,182,000,000	0	0	10,182,000,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	531,184,000	10,182,000,000	0	0	10,182,000,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	795,065,000	15,240,207,000	0	0	15,240,207,000
Pasivo monetario no circulante	757,922,000	14,528,220,000	0	0	14,528,220,000
Total pasivo monetario	1,552,987,000	29,768,427,000	0	0	29,768,427,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,021,803,000)	(19,586,427,000)	0	0	(19,586,427,000)

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
<b>Freightliner</b>				
Camiones y Tractocamiones	10,255,395,000	3,860,100,000	0	14,115,495,000
<b>Mercedes-Benz</b>				
Autobuses	2,059,963,000	0	0	2,059,963,000
Automóviles	4,812,261,000	0	0	4,812,261,000
Vanes	1,770,957,000	0	0	1,770,957,000
<b>Daimler Financial Services</b>				
Servicios Financieros	0	0	0	0
<b>Otros</b>				
Reconciliación	293,218,000	0	0	293,218,000
<b>TOTAL</b>	<b>19,191,794,000</b>	<b>3,860,100,000</b>	<b>0</b>	<b>23,051,894,000</b>

## [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

### Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Daimler México al ser integrante de un grupo global alinea muchas de sus políticas a las establecidas en su casa matriz Daimler AG en Alemania. Para el caso específico del uso de instrumentos financieros derivados, el concepto más importante de la política es el que establece que *solo podrán ser utilizados con fines de cobertura de riesgos y nunca con fines especulativos o de negociación*, por lo cual Daimler Mexico dentro de sus variadas líneas de negocio identifica riesgos inherentes a las actividades de sus subsidiaras locales o al propio nivel corporativo y los cubre según sea necesario, dichas coberturas como ya se mencionó deben contrarrestar o minimizar cualquier posición de riesgo identificado, lo cual requiere con cierta frecuencia contratar instrumentos financieros derivados tales como:

- *Swaps de Tasas de Interés (IR-SWAP)* utilizados para mitigar las fluctuaciones de mercado generadas por actividades de crédito, normalmente intercambiando tasa variable por fija, aunque siempre dependiendo únicamente de la necesidad del negocio.
- *Forwards* o contratos adelantados de tipo de cambio que se utilizan en operaciones de venta que contengan un grado de riesgo o que se puedan ver afectadas por las fluctuaciones cambiarias.
- *Swaps de divisas (CC-SWAP)* los cuales ayudan al grupo a mantener niveles óptimos de seguridad, liquidez y costos, sin importar la moneda en la que se pueda acceder en operaciones de crédito o financiamiento.

De manera consistente Daimler México realiza estas transacciones en el mercado OTC y como parte de sus lineamientos, las instituciones con las que opera o concreta los derivados deben ser instituciones con las que se tenga firmado un contrato ISDA (*Internacional Swap Dealers Association*). Estas contrapartes, deben ser instituciones Financieras autorizadas por el grupo Daimler para fungir como contraparte, las cuales son seleccionadas de acuerdo al “*Treasury Guideline*” emitido desde Daimler AG donde se establecen los criterios de selección que derivan de la casa matriz, ya que es ahí donde son designadas las instituciones financieras autorizadas para efectuar transacciones con instrumentos financieros derivados. Las designaciones son resultado de una relación global con la institución respectiva, cuando se pacta con instituciones de alcance mundial o bien de una autorización específica, cuando se trata de instituciones locales; en todos los casos se consideran factores de riesgo, solidez económica y compromiso de cada institución seleccionada. Esta estructura hace mínima la utilización de líneas de crédito específicas y cualquier otra medida de riesgo de mercado tal como lo detallamos en la sección “*Discusión de la Administración sobre fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados*”

En México la decisión de utilizar instrumentos financieros derivados descansa en el área de Financial Transactions quien de acuerdo a las necesidades de las subsidiarias y del grupo decide si alguna transacción requiere de un derivado. No existe un comité local de derivados, no obstante Daimler AG delimita y monitorea los instrumentos utilizados en cada una de las empresas del grupo. Adicionalmente Daimler México se alinea a los procesos de valuación de instrumentos derivados ejecutados por la casa Matriz según se explica en los siguientes párrafos.

---

### **Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]**

---

Daimler México de manera constante monitorea sus posiciones de riesgo, con el apoyo y supervisión del área central especializada en el manejo de riesgos y coberturas en Daimler AG, donde existe un grupo de apoyo a funciones compartidas denominado, FAO en el cual entre otras está el área “Financial Transactions” en la cual esta el grupo de “Hedge Accounting” quienes son los responsables de valorar los derivados del grupo a nivel mundial, ellos controlan el proceso para de calculo del valor razonable de cada derivado y emiten los resultados de efectividad por cada transacción, la metodología de calculo se realiza de manera sistematizada por Daimler AG de acuerdo a los siguientes parámetros

La información de mercado se almacena en el sistema global de administración de tesorería GTS por las siglas en ingles de *Global Treasury Management System*.

La información de mercado siguiente es utilizada para la valuación en Daimler AG es:

- Tasas de rendimiento de depósitos para todas las monedas relevantes
- Tasas de rendimiento de Swaps de todas las monedas relevantes
- Volatilidad de divisa en relación al EURO de todas las divisas relevantes
- Tipos de cambio en relaciona al EURO en la fecha de valuación de todas las monedas relevantes.

Esta información se reevalúa trimestralmente en el proceso de auditoria con información de Reuters.

Daimler valúa los Forwards de tipo de cambio, los Swaps de divisa y los Swaps de tasa de interés aplicando de manera general el Método Cupón Cero, el cual consiste en descontar los valores nominales de la operación, aplicándoles su respectivo factor de descuento y empleando en su caso, el tipo de cambio spot para normalizar todos los montos a la moneda funcional de Daimler; de esta manera, se obtiene el valor presente (valor de mercado) del instrumento respectivo. Este método, el cual es ampliamente utilizado por el mercado y que supone la ausencia de oportunidades de arbitraje, se considera un método acertado para obtener el valor de mercado de los derivados y además cumple con los requerimientos de las normas internacionales de contabilidad, en específico el IAS 39 así como con la normatividad local, en específico la NIF C-10. Este método ha sido implementado en el sistema GTS de Daimler.



Las principales variables que sirven de insumo al modelo de valuación mencionado son: Monto Nocial, plazo a vencimiento, factores de descuento, tipo de cambio Spot, calendario de pagos, spreads, tasas fijas y la convención de días. El factor de riesgo de crédito que pudiese afectar al grupo y por ende la valuación de los derivados, se considera a nivel grupo ya que cualquier cambio en la calificación de DAG afecta de manera distinta a cada entidad en el mundo.

Los Swaps de divisa o *Cross currency swaps* son empleados por el grupo Daimler para transferir activos o pasivos de una moneda a otra. Con el objetivo de mostrar el riesgo país entre las diferentes monedas el mercado demanda un premio en efectivo en relación a la otra moneda, conocido como margen básico de cruce de monedas o “*cross currency basis spread*”, el cual debe ser considerado para la valuación; si este último es alto tendrá un impacto relevante en la valuación de mercado de este instrumento. Debido a los problemas de liquidez durante la reciente crisis financiera dichos márgenes se incrementaron sustancialmente, por lo cual se están considerando como un elemento relevante en la valuación de los CC Swaps. Daimler analiza el impacto de dichos márgenes en el valor de mercado de manera trimestral.

El análisis sobre las tasas externas de interés por cruces de moneda en las relaciones USD/EUR, se le provee al auditor externo de manera trimestral para que se incluya en el proceso de auditoria. En dicho análisis el USD se utiliza para fines comparativo y la tasa de rendimiento del EURO es la que se ajusta con los spreads correspondientes; en ejercicios previos, este factor fue irrelevante.

Daimler emplea el sistema denominado “*Treasury Management System Wallstreet Suite*” (GTS) para la valuación de sus instrumentos financieros derivados.

La valuación de instrumentos derivados se procesa de manera mensual y es auditado trimestralmente por los auditores externos.

Una vez que los derivados son evaluados según corresponda por el método de Cashflow (cobertura de flujo d efectivo) hedges o fair value (valor razonable) son determinados los índices de efectividad (80% al 125%), posteriormente se obtiene un reporte detallado por cada paquete y según sea el resultado se realizan los registros contables dependiendo si cumplen con el requisito para ser considerados como “Hedge Accounting “. Los resultados son enviados al responsable del área “Financial Transactions” para su evaluación y a contabilidad para que se realicen los registros correspondientes.

No obstante que cada derivado es valuado y registrado de acuerdo a los lineamientos corporativos globales, localmente se recibe la valuación de cada operación por parte del banco contraparte la cual podría servir como base para algún análisis en particular.

---

**Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]**

Por las características de negocios de grupo Daimler México donde los riesgos están perfectamente identificados y son cubiertos con toda oportunidad con instrumentos derivados simples y bajo los lineamientos establecidos y sin ningún propósito de especulación, no se tiene contemplado el establecer líneas adicionales de liquidez para este rubro ya que en ninguno de los casos se requieren llamadas a margen, pago de colaterales o se espera la necesidad de cantidades extraordinarias de efectivo. En todos los casos las contrapartes utilizan líneas de crédito que tienen preestablecidas para este concepto para el grupo.

El grupo cuenta con líneas de crédito suficientes para hacer frente a cualquier eventualidad que se presentara, incluso si fuere necesario se tienen líneas de crédito intercompañía que podrían ser utilizadas para emergencias.

Los instrumentos derivados contratados por Daimler México como ya se comentó son contratados estrictamente con fines de cobertura, adicionalmente el monto del valor razonable sumariado es un monto relativamente bajo en proporción a los rubros más importantes de balance por lo cual se considera innecesario el análisis de sensibilidad de estos contratos.

---

### **Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]**

---

La actividad del segundo trimestre de 2019 cerró con un saldo nocional total en IRS's de \$21,883 millones es decir \$1,800 millones menos que lo reportado al cierre de marzo, esto debido a la maduración de tres contratos cuyo valor nocional neto era de \$1,800 millones.

De igual manera al cierre del trimestre se contaba con dos FX-Swaps por un monto nocional de MXN \$3,265 millones los cuales generaron una valuación negativa en el mismo periodo de \$ 0.2 millones de pesos.

Así mismo al cierre del periodo se contaba con un saldo nocional en Forwards de divisas por un total de \$2,242 millones los cuales generaron una valuación negativa al cierre de \$ 0.1 millones de pesos.

A la fecha de este reporte no existen saldos de derivados de tasas en moneda extranjera

El total de derivados mantiene su curso normal de maduración y como en periodos previos y debido a las características de los contratos de derivados actuales (IR SWAPS) no existieron llamados a margen, ni se presentaron incumplimientos por ninguna de las contrapartes en los contratos vigentes. El grado de efectividad mostrado en el periodo fue cercano al 100% en promedio, cumpliendo así con el rango de 85% a 125% establecido en las normas contables y que lo califican como un derivado efectivo, esta efectividad se da fundamentalmente a que las variaciones en las tasas de referencia y estructura del subyacente han sido

prácticamente nulos ya que la mayoría de ellos están referenciados a las tasas LIBOR y TIE según corresponda, mismas que no han tenido comportamientos fuera de mercado y han mostrado ajustes a la alza mismos que se han reflejado en el cálculo de efectividad.

Debido a la estructura financiera y la estabilidad en el modelo de negocio del grupo no se ha encontrado un cambio en la identificación de los riesgos financieros y/o operativos, más allá de los que actualmente se evalúan, monitorean y en su caso son cubiertos mediante algún producto derivado, tales como liquidez, estructura de tasa, plazo, contraparte y tipo de cambio, no obstante y en respuesta a la situación volátil del mercado que afecta directamente al peso y como resultado a las posiciones del grupo, se mantiene el programa de cobertura de riesgo de tipo de cambio estable y a largo plazo mediante la utilización de al menos forwards de divisa y tal como se mencionó al inicio de esta sección, estos instrumentos tienen ahora un monto relevante en la estrategia de cobertura del grupo, esto con la finalidad de cubrir riesgos inherentes y estabilizar la actividad comercial del mismo.

### Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Tipo de Derivado	Fin del derivado	Monto Nocional	Valor del Activo subyacente		Valor razonable							
			2T 2019	1T 2019	2T 2019	1T 2019	2019	2020	2021	2022	2023	
IRS	Cobertura	1,000,000	1,000,000	1,000,000	731	3,965	731					
IRS	Cobertura	550,000	550,000	550,000	1,208	3,057	1,208					
IRS	Cobertura	1,000,000	1,000,000	1,000,000	8,904	13,846	8,904					
IRS	Cobertura	1,000,000	1,000,000	1,000,000	4,350	7,473	4,350					
IRS	Cobertura	850,000	850,000	850,000	3,334	4,877	3,334					
IRS	Cobertura	200,000	200,000	200,000	505	1,431	505					
IRS	Cobertura	700,000	700,000	700,000	2,753	3,563	2,753					
IRS	Cobertura	1,000,000	1,000,000	1,000,000	2,307	2,783	2,307					
IRS	Cobertura	800,000	800,000	800,000	2,527	3,328	2,527					
IRS	Cobertura	800,000	800,000	800,000	(2,338)	2,396			(2,338)			
IRS	Cobertura	1,250,000	1,250,000	1,250,000	16,711	6,306						16,711
IRS	Cobertura	450,000	450,000	450,000	11,707	6,116						11,707
IRS	Cobertura	800,000	800,000	800,000	(2,823)	(1,769)			(2,823)			
IRS	Cobertura	940,600	940,600	940,600	(43,533)	(22,914)						(43,533)
IRS	Cobertura	1,500,000	1,500,000	1,500,000	(9,820)	(3,698)			(9,820)			
IRS	Cobertura	400,000	400,000	400,000	(3,266)	(1,487)			(3,266)			
IRS	Cobertura	1,958,780	1,958,780	1,958,780	(110,758)	(71,393)						(110,758)
IRS	Cobertura	917,938	917,938	917,938	(8,965)	(7,095)			(8,965)			
IRS	Cobertura	700,000	700,000	700,000	(54)	(385)	(54)					

IRS	Cobertura	1,958,780	1,958,780	1,958,780	(113,053)	(73,161)		(113,053)
IRS	Cobertura	1,000,000	1,000,000	1,000,000	(33,023)	(26,646)		(33,023)
IRS	Cobertura	227,000	227,000	227,000	(404)	(777)	(404)	
IRS	Cobertura	300,000	300,000	300,000	(6,441)	(3,995)		(6,441)
IRS	Cobertura	700,000	700,000	700,000	(14,212)	(8,212)		(14,212)
IRS	Cobertura	880,000	880,000	880,000	(8,742)	(5,038)		(8,742)
FX-SWAP	Cobertura	1,536,696	1,536,696	-	7	-	7	
FX-SWAP	Cobertura	1,728,783	1,728,783	-	(267)	-	(267)	
FX-FORWARD	Cobertura	50,000	50,000	50,000	(90)	(34)	(90)	
FX-FORWARD	Cobertura	70,000	70,000	70,000	(39)	38	(39)	
FX-FORWARD	Cobertura	65,000	65,000	65,000	(73)	(3)	(73)	
FX-FORWARD	Cobertura	90,000	90,000	90,000	(63)	36	(63)	
FX-FORWARD	Cobertura	80,000	80,000	80,000	(53)	32	(53)	
FX-FORWARD	Cobertura	95,000	95,000	95,000	(84)	14	(84)	
FX-FORWARD	Cobertura	50,000	50,000	50,000	(20)	32	(20)	
FX-FORWARD	Cobertura	79,000	79,000	79,000	(10)	76	(10)	
FX-FORWARD	Cobertura	12,000	12,000	12,000	1	14	1	
FX-FORWARD	Cobertura	138,000	138,000		72		72	
FX-FORWARD	Cobertura	150,000	150,000		74		74	
FX-FORWARD	Cobertura	14,000	14,000		0		0	
FX-FORWARD	Cobertura	79,000	79,000		(8)		(8)	
FX-FORWARD	Cobertura	76,000	76,000		(5)		(5)	
FX-FORWARD	Cobertura	83,000	83,000		(9)		(9)	
FX-FORWARD	Cobertura	110,000	110,000		8		8	
FX-FORWARD	Cobertura	50,000	50,000		5		5	
FX-FORWARD	Cobertura	70,000	70,000		6		6	
FX-FORWARD	Cobertura	100,000	100,000		17		17	
FX-FORWARD	Cobertura	158,000	158,000		23		23	
FX-FORWARD	Cobertura	213,000	213,000		32		32	
FX-FORWARD	Cobertura	200,000	200,000		37		37	
FX-FORWARD	Cobertura	120,000	120,000		21		21	
FX-FORWARD	Cobertura	26,000	26,000		(1)		(1)	
FX-FORWARD	Cobertura	64,000	64,000		(2)		(2)	

FORWARD

---

---

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	3,629,442,000	3,871,320,000
Total efectivo	3,629,442,000	3,871,320,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	3,629,442,000	3,871,320,000
<b>Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Cientes	0	25,602,437,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	66,918,692,000	6,953,323,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	19,486,000	446,382,000
Total anticipos circulantes	19,486,000	446,382,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	464,000	3,881,907,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	1,900,156,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	3,412,000	252,036,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	66,942,054,000	37,136,085,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	0	1,413,703,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	1,413,703,000
Mercancía circulante	0	1,860,923,000
Trabajo en curso circulante	0	820,655,000
Productos terminados circulantes	0	3,996,048,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	0	8,091,329,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12,212,812,000	443,000,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	12,212,812,000	443,000,000
<b>Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Cientes no circulantes	0	18,758,907,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	104,687,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	18,863,594,000
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	138,108,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	138,108,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	0	157,465,000
Edificios	0	2,612,024,000
Total terrenos y edificios	0	2,769,489,000
Maquinaria	0	3,291,760,000
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	222,707,000
Total vehículos	0	222,707,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	929,371,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	896,441,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	1,960,037,000
Total de propiedades, planta y equipo	0	10,069,805,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	60,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	0	60,000
Crédito mercantil	0	0
Total activos intangibles y crédito mercantil	0	60,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	0	1,137,347,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	7,899,085,000	8,961,756,000
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	596,410,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	234,500,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	234,500,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	830,910,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	52,851,000	255,190,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	71,905,000	211,713,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	1,658,966,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	7,951,936,000	12,844,169,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	12,780,428,000	16,249,082,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	7,383,700,000	7,191,580,000
Otros créditos con costo a corto plazo	95,843,000	118,097,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	332,032,000	433,581,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	20,592,003,000	23,992,340,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	608,943,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	608,943,000
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	608,943,000
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	21,833,286,000	20,207,772,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	10,418,409,000	6,927,826,000
Otros créditos con costo a largo plazo	19,169,000	49,207,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	382,569,000	135,918,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	32,653,433,000	27,320,723,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	25,192,000	935,565,000
Total de otras provisiones	25,192,000	935,565,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	485,998,000	979,992,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(231,569,000)	4,017,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(15,511,000)	(27,857,000)



Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	238,918,000	956,152,000
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	83,094,901,000	79,684,574,000
Pasivos	68,340,301,000	66,497,310,000
Activos (pasivos) netos	14,754,600,000	13,187,264,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	82,904,167,000	49,845,552,000
Pasivos circulantes	35,686,868,000	38,108,107,000
Activos (pasivos) circulantes netos	47,217,299,000	11,737,445,000

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	5,432,000	12,499,000	3,545,000	9,480,000
Venta de bienes	22,457,156,000	18,423,119,000	13,509,621,000	10,038,038,000
Intereses	552,595,000	1,843,166,000	278,484,000	961,512,000
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	36,711,000	16,806,000	27,704,000	8,604,000
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	23,051,894,000	20,295,590,000	13,819,354,000	11,017,634,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	2,409,030,000	827,000	1,187,452,000	782,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	55,151,000	287,346,000	52,304,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	2,464,181,000	288,173,000	1,239,756,000	782,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	2,769,003,000	494,807,000	1,378,012,000	490,751,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	253,088,000	(11,347,000)	254,512,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	2,769,003,000	747,895,000	1,366,665,000	745,263,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	353,152,000	630,645,000	65,814,000	358,452,000
Impuesto diferido	(46,804,000)	(355,053,000)	94,631,000	(218,529,000)
Total de Impuestos a la utilidad	306,348,000	275,592,000	160,445,000	139,923,000

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Daimler México, S.A. de C.V. y subsidiarias (el Grupo) se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard Board”), de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“IAS” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard”) 34 “Información Financiera Intermedia”, mismas que serán reveladas en el Reporte [813000] “Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34” a excepción de las que se detallan a continuación que serán presentadas en el Reporte [800500] Notas - Lista de notas

“Inversión a revelar sobre asociadas”

“Información a revelar sobre negocios conjuntos”

“Información a revelar sobre instrumentos de deuda”,

“Información a revelar sobre capital social”

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

**Inversiones en compañías asociadas.** Las inversiones en entidades asociadas inicialmente se reconocen al costo y posteriormente de acuerdo con el método de participación. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Una asociada es una entidad sobre la cual el Grupo tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en decisiones sobre políticas financieras y de operación de la entidad en la que se invierte, pero no implica un control o control conjunto sobre esas políticas. Se asume que existe una influencia significativa cuando el Grupo posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de la inversión reconocida según el método de la participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo.

Las utilidades y pérdidas por participación en inversiones en compañías asociadas de DM son registradas usando el método de participación y se reconocen en el renglón denominado "Participación de utilidades y pérdidas en las inversiones empleando el método de participación, neta".

Los requerimientos de la NIC 39 se aplican para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a la inversión del Grupo en una asociada. Cuando es necesario, se prueba el deterioro del valor en libros total de la inversión (incluyendo el crédito mercantil) de conformidad con la NIC 36

Deterioro de Activos como un único activo, comparando su monto recuperable (mayor entre valor en uso y valor razonable menos costo de venta) contra su valor en libros. Cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversión de dicha pérdida por deterioro se reconoce de conformidad con la NIC 36 en la medida en que dicho monto recuperable de la inversión incrementa posteriormente.

Las utilidades provenientes de las operaciones con compañías asociadas se eliminan reduciendo el valor neto en libros de la inversión.

### Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Como resultado del anuncio al público inversionista del 22 de mayo de 2019, referente al cambio en la estructura organizacional Del Grupo, a partir del segundo trimestre del año en curso los activos y pasivos de las divisiones de autobuses, camiones, vanes y autos de lujo se presentan en el estado de posición financiera consolidado disponibles para su venta, como se muestra a continuación.

Importes en miles de pesos	Al 30 de junio de 2019
Activos intangibles	(52)
Propiedad, planta y equipo, neto	(8,152,001)
Inversiones registrada por usar el método de participación	(163,196)
Activo por derecho de uso por bienes en arrendamiento	(220,258)
Impuesto diferido	(576,446)
Inventarios	(7,723,763)
Clientes	(2,742,022)
Efectivo y equivalentes	(4,602)
Otros activos financieros	(119,803)
Otros activos	(2,228,135)
Provisión para pensiones y obligaciones similares	275,386
Pasivos por contrato	1,362,246
Provisión para otros riesgos	1,486,340
Proveedores	910,993
Impuestos a la utilidad por pagar	6,315
Partes relacionadas	11,671,981
Pasivos financieros	795,433
Otros pasivos	326,507
<b>Total activos y pasivos</b>	<b>(5,095,077)</b>

---

## Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

---

**Pasivos financieros****Al 30 de Junio de 2019**

Desde el 06 de Junio de 2009, Daimler AG ha otorgado garantía irrevocable a los tenedores de Certificados Bursátiles emitidos por Daimler México y desde Noviembre de 2011 también ha otorgado una garantía irrevocable a favor de entidades de crédito respecto a las obligaciones financieras bancarias contratadas por Daimler México, no existiendo garantías adicionales derivadas de los préstamos obtenidos con instituciones bancarias.

La deuda a corto y largo plazo con Bancos al 31 de Diciembre de 2018 y 30 de Junio de 2019, se integra por préstamos de acuerdo como sigue:

**Pasivos financieros bancarios pesos/dólares**

Cifras en miles de pesos mexicanos

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Deuda circulante en pesos, que devenga intereses a tasas fijas y flotantes anuales de hasta 9.30% y de hasta TIE1M+ 73 pbs, respectivamente con vencimientos hasta junio de 2020.	\$ 10,923,000	\$ 13,523,000
Deuda circulante en dólares americanos, que devenga intereses a tasa fijas anuales de hasta 4.14%, con vencimientos hasta junio 2020.	1,857,428	2,726,082
Deuda no circulante en pesos, que devenga intereses a tasas fijas y flotantes anuales de hasta 9.80% y de hasta TIE1M + 85 pbs, respectivamente con vencimientos hasta junio 2024.	8,386,583	8,400,000
Deuda no circulante en dólares americanos, que devenga intereses a tasas fijas y flotantes anuales de hasta 4.62% y de hasta Libor6M + 200 pbs, con vencimientos hasta enero 2024.	13,446,703	11,807,772

Total de préstamos con bancos	34,613,714	36,456,854
Intereses devengados por pagar	323,525	246,812
Total deuda	34,937,239	36,703,666
Menos vencimientos circulantes	13,103,953	16,495,894
<b>Deudas a largo plazo</b>	<b>\$21,833,286</b>	<b>\$20,207,772</b>

El siguiente cuadro muestra una comparación entre el valor en libros y el valor razonable de la deuda bancaria al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Valor razonable de la deuda	\$ 35,787,089	37,269,696
Valor nominal	34,937,239	36,703,666

Los vencimientos anuales de la deuda bancaria a largo plazo son como sigue:

	<b>Importe</b>
2021	5,228,753
2022	2,900,000
2023	5,750,550
2024	7,953,983
	<u><b>21,833,286</b></u>

### Certificados bursátiles.

Cifras en miles de pesos mexicanos

Al 31 de Diciembre de 2018 y 30 de Junio de 2019, la Compañía tenía suscritos los siguientes Certificados Bursátiles de corto y largo plazo:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
-		
Deuda circulante de Certificados Bursátiles en pesos, que devenga intereses a tasas fijas y variables anuales de hasta, 8.41% y de hasta TIE1M + 40pbs, con vencimientos hasta agosto 2019.	3,550,000	3,255,000
Deuda circulante de Certificados Bursátiles en dólares americanos, que devenga intereses a tasa flotante, siendo la tasa de hasta Libor1M + 30pbs con vencimiento en septiembre de 2019.	3,833,700	3,936,580

Deuda no circulante de Certificados Bursátiles en pesos, que devenga intereses a tasas fijas y variables anuales de hasta 9.04% y de hasta TIE1M + 50 pbs, con vencimientos hasta mayo 2023.	9,555,826	6,927,826
Deuda no circulante de Certificados Bursátiles en dólares americanos, que devenga intereses a tasa flotante, siendo la tasa de hasta Libor1M + 100 pbs con vencimiento en febrero de 2022.	862,583	N/A
Total de certificados bursátiles	17,802,109	14,119,406
Menos vencimientos circulantes	7,383,700	7,191,580
<b>Deuda a largo plazo</b>	<b>\$10,418,409</b>	<b>\$ 6,927,826</b>

El siguiente cuadro muestra una comparación entre el valor en libros y el valor razonable de los certificados bursátiles al 30 de Junio de 2019 y 31 de Diciembre de 2018:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Valor razonable	\$ 18,028,446	14,175,127
Valor nominal	17,802,109	14,119,406
		=====

Los vencimientos anuales de Certificados Bursátiles a largo plazo son como sigue:

<b>Año</b>	<b>Importe</b>
2021	5,272,938
2022	2,582,889
2023	2,562,583
	<u>10,418,410</u>
	=====

Las emisiones de deuda de Certificados Bursátiles de corto plazo fueron colocadas por debajo de su valor nominal y los intereses fueron pagados por anticipado. El descuento se amortiza durante la vigencia de la emisión utilizando el método de interés efectivo.

Las emisiones de deuda de Certificados Bursátiles de largo plazo, fueron colocadas a su valor nominal; incluyen las comisiones del intermediario bursátil.

Los intereses que devengan los Certificados Bursátiles de largo plazo se liquidan conforme al calendario que se indica en cada emisión, regularmente cada 28 días; en caso de que el día de liquidación fuera inhábil, el interés se paga al siguiente día hábil, durante la vigencia de la emisión.

**Valor razonable de la deuda a largo plazo (certificados bursátiles).**

Al 30 de Junio de 2019:

- La emisión por \$9,555,826 con fecha de vencimiento mayo de 2023 tenía un valor razonable de \$9,741,269.
- La emisión por \$872,069 con fecha de vencimiento febrero de 2022 tenía un valor razonable de \$885,180.

**Partes relacionadas**

Cifras en miles

Al 31 de Diciembre de 2018 y 30 de Junio de 2019, la deuda en dólares americanos a corto y largo plazo Intercompañía con Daimler North América Corporation (DNAC) son:

	2019		2018	
	USD	MXN	USD	MXN
Deuda circulante en dólares americanos, que devenga intereses a tasa fijas anuales de hasta 4.60%, con vencimientos hasta junio 2020.	5,000	95,843	6,000	118,097
Deuda no circulante en dólares americanos, que devenga intereses a tasas fijas anuales de hasta 4.86%, con vencimientos hasta diciembre 2020.	1,000	19,169	2,500	49,207
Total deuda	6,000	115,012	8,500	167,304
Menos vencimientos circulantes	5,000	95,843	6,000	118,097
<b>Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes</b>	<b>1,000</b>	<b>19,169</b>	<b>2,500</b>	<b>49,207</b>

Los vencimientos anuales de la deuda con DNAC a largo plazo son como sigue:

Año	Importe	
	USD	MXN
2020	1,000	19,169
<b>Total</b>	<b>1,000</b>	<b>\$ 19,169</b>



## Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

El 28 de junio de 2019, el Emisor vende su participación accionaria de Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V., empresa dedicada a proveer servicios financieros y de Daimler Servicios Corporativos México, S. de R. L. de C.V., prestadora de servicios administrativos y de personal, a Leonie FS DVB GmbH. Así como su participación accionaria en Daiproco México S. de R.L. de C.V., poseedora del 99.9% del capital social de Daimler Financial Services, S.A. de C.V. SOFOM, ENR a Daimler Servicios Corporativos México, S. de R. L. de C.V. Como resultado, todas las actividades relacionadas al segmento de servicios financieros son reportadas como operaciones discontinuas.

La utilidad neta del segmento de servicios financieros es incluida en los estados de resultados consolidados Del Grupo en la línea separada “utilidad neta por operaciones discontinuas”, por dos años de acuerdo a la siguiente tabla:

	Al 30 de junio	
	2019	2018
Importes en miles de pesos		
Ingresos	3,398,505	2,681,467
Costo	(2,850,654)	(2,148,463)
<b>Utilidad bruta</b>	<b>547,851</b>	<b>533,004</b>
Gastos de venta	-	-
Gastos generales de administración	(332,222)	(252,918)
Otros ingresos	264,214	190,419
Otros gastos	(30,165)	(11,902)
Utilidad en inversiones registrada por usar el método de participación, neto	-	-
Utilidad cambiaria	-	5,606
Pérdida cambiaria, neta	(3,003)	(243)
<b>Utilidad antes de intereses e impuestos (EBIT)</b>	<b>446,675</b>	<b>463,966</b>
Ingreso por intereses	-	8,727
Gasto por intereses	(19,745)	(951)
<b>Utilidad antes de impuestos</b>	<b>426,930</b>	<b>471,742</b>
Impuestos a la utilidad	(168,172)	(143,303)
<b>Utilidad neta Operaciones Discontinuas</b>	<b>258,758</b>	<b>328,439</b>
Operaciones discontinuas	258,758	328,439

Los estados de flujos de efectivo referente las operaciones discontinuas son como sigue:

Importes en miles de pesos

Flujos de efectivo de actividades de operación	(350,784)	867,548
Flujos de efectivo de actividades de inversión	-	-
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento	(210,526)	(233,682)

El efecto por la venta de actividades del segmento de servicios financieros en el estado de posición financiera se muestra a continuación:

Importes en miles de pesos

Al 30 de junio de 2019

Propiedad, planta y equipo, neto	(787)
Equipo en arrendamiento puro, neto	(1,584)
Cuentas por cobrar por servicios financieros	(43,293)
Impuesto diferido	(73)
Efectivo y equivalentes	(257)
Otros activos financieros	(142)
Partes relacionadas	(810)
Otros activos	(1,239)
Provisión para pensiones y obligaciones similares	40
Provisión de otros riesgos	16
Proveedores	155
Otros pasivos financieros	1,669
Partes relacionadas	43,043
Otros pasivos	103
<b>Total activos y pasivos</b>	<b>(3,159)</b>

### Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 30 de Junio de 2019, el capital social está integrado por 284,706,333 acciones ordinarias, nominativas, con valor nominal de \$1.00 (00/100 M.N.) cada una, divididas en dos series: 51,000 de la serie "A", que corresponde a la porción fija y 284,655,333 de la serie "B", que corresponde a la porción variable, que es ilimitada.

El 1º de enero de 2013 la Asamblea de Accionistas acordó aceptar el incremento de capital por la cantidad de \$390,254 equivalente a 390,254,534 acciones serie “C” la cual fue pagada en especie mediante la transmisión de las dos partes sociales de Detroit Diesel Allison de México, S. de R.L. de C.V.

**(b) Utilidad integral-**

La utilidad integral, que se presenta en los estados de cambios en el capital contable, representa el resultado de la actividad total de la Compañía durante el año, y se integra por las partidas que se mencionan a continuación, las cuales, de conformidad con las NIIF aplicables, se llevaron directamente al capital contable, excepto por la utilidad neta del ejercicio, que se presenta en los estados de resultados consolidados.

**(c) Restricciones al capital contable-**

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 30 de Junio de 2019, la reserva legal asciende a \$220,874, cifra que no ha alcanzado el monto requerido.

El importe actualizado, sobre bases fiscales, de las aportaciones efectuadas por los accionistas, puede reembolsarse a los mismos sin impuesto alguno, en la medida en que dicho monto sea igual o superior al capital contable.

Las utilidades sobre las que no se ha cubierto el ISR, y las otras cuentas del capital contable, por un total de originarán un pago de ISR a cargo de la Compañía, en caso de distribución, a la tasa de 30%, por lo que los accionistas solamente podrán disponer del 70% de los importes antes mencionados.

**(d) Dividendos-**

En principio, 100% de la utilidad neta anual del Grupo debe ser distribuido en el ejercicio siguiente, dicha distribución está sujeta a una serie de factores como:

- regulaciones legales,
- consideraciones fiscales,
- restricciones de transferencias y
- principios de capitalización.

---

**Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]**

---

**INVERSIONES EN ASOCIADAS Y  
NEGOCIOS  
CONJUNTOS  
(MILES DE PESOS)**

NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	NO. DE ACCIONES	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL	
				COSTO DE ADQUISICIÓN	VALOR ACTUAL
POLOMEX, S.A. DE C.V.	PRODUCCIÓN, ENSAMBLE Y COMERCIALIZACIÓN	21,670,304	26.00	21,670	163,196
<b>TOTAL</b>		<b>21,670,304</b>	<b>26.00</b>	<b>21,670</b>	<b>163,196</b>

---

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados de Daimler México, S.A. de C.V. y subsidiarias (el Grupo) se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard Board”), de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“IAS” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard”) 34 “Información Financiera Intermedia”, mismas que serán reveladas en el Reporte [813000] “Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34” a excepción de las que se detallan a continuación que serán presentadas en el Reporte [800500] Notas - Lista de notas

- “Inversión a revelar sobre asociadas”
  - “Información a revelar sobre negocios conjuntos”
  - “Información a revelar sobre instrumentos de deuda”,
  - “Información a revelar sobre capital social”
-

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados de Daimler México, S.A. de C.V. y subsidiarias (el Grupo) se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard Board”), de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“IAS” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard”) 34 “Información Financiera Intermedia”, mismas que serán reveladas en el Reporte [813000] “Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34” a excepción de las que se detallan a continuación que serán presentadas en el Reporte [800500] Notas - Lista de notas

- “Inversión a revelar sobre asociadas”
  - “Información a revelar sobre negocios conjuntos”
  - “Información a revelar sobre instrumentos de deuda”,
  - “Información a revelar sobre capital social”
-

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Daimler México, S.A. de C.V. y subsidiarias (el Grupo) se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard Board”), de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“IAS” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard”) 34 “Información Financiera Intermedia”, mismas que serán reveladas en el Reporte [813000] “Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34” a excepción de las que se detallan a continuación que serán presentadas en el Reporte [800500] Notas - Lista de notas

- “Inversión a revelar sobre asociadas”
- “Información a revelar sobre negocios conjuntos”
- “Información a revelar sobre instrumentos de deuda”,
- “Información a revelar sobre capital social”

Daimler México, S. A. de C. V. (DM o la Compañía) es una sociedad constituida bajo las leyes mexicanas con domicilio fiscal en Paseo de los Tamarindos número 90, Piso 16, Colonia Bosques de las Lomas, delegación Cuajimalpa de Morelos y su sitio web es [www.daimler.com.mx](http://www.daimler.com.mx). La Compañía es subsidiaria de Daimler Canada Investments Company que a su vez es subsidiaria indirecta de Daimler AG (DAG). DM es la compañía controladora para las subsidiarias de DAG en México.

El Grupo se dedica al ensamble, importación y venta de camiones pesados (mercado nacional y extranjero) y autos de lujo (mercado nacional), tractocamiones, autobuses, vanes y refacciones, así como el otorgamiento de planes de financiamiento y arrendamiento.

Los estados financieros consolidados de DM están presentados en Pesos Mexicanos (\$), si no se especifica algo en contrario, todos los importes son presentados en miles de Pesos. Todas las cifras están redondeadas de conformidad con los principios de redondeo de negocios estándar.

**En relación con la entrada en vigor de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRS por sus siglas en inglés), NIIF 9 “Instrumentos Financieros” e NIIF 15 “Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes”, a partir del 1º de enero de 2018,” revelar respecto de cada una ellas**

Lo señalado en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC o IAS por siglas en inglés) NIC 8 “Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores”, párrafo 28 en lo relativo cuando una aplicación inicial de NIIF tiene efectos en el periodo actual o cualquier periodo anterior, la compañía deber revelar lo siguiente;

**A) De la NIIF adoptada**

- NIIF 9 Instrumentos financieros
- NIIF 15 Ingresos de contratos con clientes

**B) Cuando es aplicable, los cambios en políticas contables que sea hecho de acuerdo con su transición.**

- Para la NIIF 9.-

La NIIF 9 requiere que todos los activos financieros reconocidos que estén dentro del alcance de la NIC 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición, sean medidos posteriormente a costo amortizado o a valor razonable.

Específicamente, las inversiones de deuda en un modelo de negocios cuyo objetivo es cobrar los flujos de efectivo contractuales y que tengan flujos de efectivo contractuales que sean exclusivamente pagos de capital e intereses sobre el capital en circulación, generalmente se miden a costo amortizado al final de los periodos contables posteriores. Los instrumentos de deuda mantenidos en un modelo de negocios cuyo objetivo es alcanzado mediante la cobranza de los flujos de efectivo y la venta de activos financieros, y que tengan términos contractuales para los activos financieros que dan origen a fechas específicas para pagos únicamente de principal e intereses del monto principal, son medidos a FVTOCI. Todas las demás inversiones de deuda y de capital se miden a sus valores razonables al final de los periodos contables posteriores. Adicionalmente, bajo la NIIF 9, las compañías pueden hacer la elección irrevocable de presentar los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión de capital (que no es mantenida con fines de negociación) en otros resultados integrales, con ingresos por dividendos generalmente reconocidos en la (pérdida) utilidad neta del año.

En cuanto a los pasivos financieros designados a valor razonable a través de resultados, el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo de crédito de dicho pasivo sea presentado en otros resultados integrales, salvo que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo que sea reconocido en otros resultados integrales creara o incrementara una discrepancia contable en el estado de resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito del pasivo financiero no se reclasifican posteriormente al estado de resultados.

En relación con el deterioro de activos financieros, se utilizará el modelo de pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas crediticias incurridas como lo indica la IAS 39. El modelo de pérdidas crediticias incurridas requiere que la entidad reconozca en cada periodo de reporte las pérdidas crediticias esperadas y los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial. En otras palabras, no es necesario esperar a que ocurra una afectación en la capacidad crediticia para reconocer la pérdida.

Los requerimientos de contabilidad de cobertura tienen tres mecanismos de contabilidad de coberturas disponibles actualmente en la NIC 39. A la adopción de la NIC que se introduce una mayor flexibilidad para los tipos de instrumentos para calificar en contabilidad de coberturas, específicamente ampliando los tipos de instrumentos que califican y los tipos de los componentes de riesgo de partidas no financieras que son elegibles para contabilidad de cobertura. Adicionalmente, las pruebas de efectividad han sido revisadas y

remplazadas con el concepto de “relación económica”. En adelante no será requerida la evaluación retrospectiva de la efectividad, y se han introducido requerimientos de revelaciones mejoradas para la administración de riesgos de la entidad.

- Para la NIIF 15.

Una entidad debe reconocer los ingresos que representen la transferencia prometida de bienes o servicios a los clientes por los montos que reflejen las contraprestaciones que la entidad espera recibir a cambio de dichos bienes o servicios. Específicamente, la norma introduce un enfoque de cinco pasos para reconocer los ingresos, los cuales se muestran en la hoja siguiente.

Paso 1: Identificación del contrato o contratos con el cliente,

Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño en el contrato,

Paso 3: Determinar el precio de la transacción,

Paso 4: Asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato, y

Paso 5: Reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

Una entidad reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación, es decir, cuando el “control” de los bienes o los servicios subyacentes de la obligación de desempeño ha sido transferido al cliente. Asimismo, se han incluido guías en la NIIF 15 para hacer frente a situaciones específicas. Además, se incrementa la cantidad de revelaciones requeridas.

**C) La naturaleza del cambio de la política contable.**

La Naturaleza del cambio es por obligatoriedad a partir del 1ro de enero de 2018 para ambas normas.

**D) Cuando sea aplicable, una descripción de la transición.**

No se eligió una adopción anticipada ni método retrospectivo en ninguna de las dos normas.

**E) Cuando sea aplicable, describir los efectos de transición que pudiera tener un efecto en periodos futuros.**

No se contemplaron efectos futuro derivados de la adopción de la NIIF 9 y NIIF15, ya que no se requiere revelación de estos.

**F) Por el periodo actual y los periodos previos al presentes, el monto de los ajustes de los siguientes rubros:**

**(i) Rubro afectado por cada estado financiero:**

La Administración del Grupo tuvo un efecto de adopción de la NIIF 9, derivado del deterioro del valor de los activos, antes de impuestos diferidos, serán un debito de \$4,034 millones de pesos a la cuenta “Reservas para deterioro” y un crédito por la misma cantidad a la cuenta “Utilidades retenidas”.

Por adopción de la NIIF 15 no hubo efecto en los estados financieros.

**G) El monto de los ajustes relacionados al periodo anterior de los periodos presentados:**

No hubo afectación a periodos anteriores a los estados financieros presentados por ninguna de las dos normas.



**H) Si la aplicación retrospectiva requerida por el párrafo 19 (a) o (b) fuera impráctica para cualquier periodo previo, o para periodos anteriores al presentado, la circunstancia que genero esta situación y una descripción de cómo y cuándo se aplicaron las políticas contables.**

No se llevó a cabo aplicación retrospectiva en ninguna de las dos normas aplicadas.

**3.1. En relación con la entrada en vigor de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRS por sus siglas en inglés), NIIF 16 “Arrendamientos”, a partir del 1º de enero de 2019, revelar respecto esta:**

**3.1.1 Lo señalado en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC o IAS por siglas en inglés) NIC 8 “Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores”, párrafos 30 y 31 en lo relativo a cuando una entidad no haya aplicado una nueva NIIF que, habiendo sido emitida, todavía no ha entrado en vigor.**

NIIF16 “Arrendamientos”, esta Norma requiere que las empresas contabilicen todos los arrendamientos en sus estados financieros a partir del 1o. de enero de 2019. Las empresas con arrendamientos operativos tendrán más activos pero también una deuda mayor. Mientras mayor es el portfolio de arrendamientos de la empresa, mayor será el impacto en las métricas de reporte.

**3.1.2 Si la Emisora ha realizado un diagnóstico de las implicaciones de la implementación de las NIIF antes mencionadas, y de ser el caso, el resultado del mismo en relación con:**

**3.1.2.1 Efectos materiales en los procesos internos de generación de información y registros contables.**

Sí hubo cambios en los procesos internos de generación de información por la adopción de esta norma por la parte de financiamiento. Se ha trabajado en conjunto con nuestra casa matriz desarrollando algunas herramientas con la finalidad de cumplir con adopción el 1ro de enero de 2019. Los efectos de la adopción de esta norma se describen a continuación:

- Incremento en la base de activos del negocio por concepto de derechos de uso, que ascienden a \$102.8 millones de pesos. El activo se depreciará como cualquier activo fijo durante el periodo de arrendamiento.
- Reconocimiento de un pasivo por arrendamiento po \$102.8 millones de pesos por la renta descontada a valor presente. El pasivo se amortizará de la misma forma que el activo con la particularidad que el diferencial de la renta real se considerará un gasto por intereses.

**3.1.2.2 Efectos en la operación del negocio, y en caso de conocerlo, una descripción y monto del mismo**

No se identificaron efectos importantes en la operación del negocio por la adopción de estas normas.

**3.1.2.3 Contingencias derivadas de la existencia de obligaciones contractuales de hacer y no hacer con proveedores, acreedores e inversionistas, y en caso de conocerlas,**

**acciones realizadas con la finalidad de evitarlas, así como el monto que representan.**

No se identificaron contingencia u obligaciones contractuales por la adopción de esta norma.

**3.1.3 Adicionalmente, revelar un factor de riesgo en el apartado correspondiente, aludiendo, de manera enunciativa más no limitativa, lo siguiente:**

**3.1.3.1 La aplicación inicial de las nuevas normas puede originar que su implementación represente impactos materiales en procesos internos, operación del negocio, situación financiera y cumplimiento de obligaciones contractuales, los cuales, en su caso, no han sido cuantificados a la fecha.**

Los impactos por la norma NIIF 16 fueron evaluados y su impacto se explicó previamente.

**3.1.3.2 En su caso, la falta de comparabilidad de la información financiera elaborada sin la aplicación del método retrospectivo para más de un ejercicio, según las opciones previstas en las propias normas, a partir del ejercicio 2018 y en su caso 2017, con la divulgada en ejercicios anteriores.**

Los impactos por la norma NIIF 16 fueron evaluados y su impacto se explicó previamente.

---

## Descripción de sucesos y transacciones significativas

---

### Eventos Relevantes.

**13 de Febrero de 2019**

#### Información del Garante

El Consejo de Supervisión designa a Harald Wilhelm como miembro del Consejo de Administración de Daimler AG

- Harald Wilhelm será miembro de la Junta de Administración de Daimler AG con la responsabilidad de Finanzas y Contraloría y la división de Daimler Servicios Financieros.
- Nombramiento de Wilhelm a partir del 1 de abril de 2019 por tres años.
- Manfred Bischoff, Presidente del Consejo de Supervisión de Daimler AG: "Harald Wilhelm es un exitoso Director Financiero con una excelente reputación en los mercados de capitales y mucha experiencia en una reconocida compañía internacional".

- Bodo Uebber se retirará del Consejo de Administración por acuerdo mutuo al final de la Asamblea Anual de Accionistas el próximo 22 de mayo de 2019.

Stuttgart, Alemania - El Consejo de Supervisión de Daimler AG ha nombrado a Harald Wilhelm como miembro del Consejo de Administración de la compañía. A partir del 1 de abril de 2019, se unirá al Consejo de Administración sin responsabilidades directas y asumirá la responsabilidad de la Junta de Administración de Finanzas y Contraloría y la división de Daimler Servicios Financieros al final de la Asamblea Anual de Accionistas el 22 de mayo de 2019. El nombramiento se ha realizado por un período de tres años.

"Harald Wilhelm es un exitoso Director Financiero con una excelente reputación en los mercados de capitales y mucha experiencia en una reconocida compañía internacional", dijo Manfred Bischoff, Presidente del Consejo de Supervisión de Daimler AG. "Con su gran experiencia internacional, Harald Wilhelm brindará un apoyo excepcional a Daimler en su transformación en un proveedor de movilidad e impulsará este cambio estratégico. Con el nombramiento de Harald Wilhelm como Director Financiero también estamos teniendo en cuenta la creciente importancia de los mercados de capitales y los inversionistas. Al mismo tiempo, continuamos con el cambio generacional en el Consejo de Administración que ya ha comenzado".

El Consejo de Supervisión planea que el cambio de Presidente del Consejo de Administración se lleve a cabo al final de la Asamblea Anual de Accionistas de 2019. A partir de ese momento, Dieter Zetsche dejará su cargo como Presidente del Consejo de Administración de Daimler AG y como Jefe de Mercedes-Benz Automóviles. Ola Källenius será nombrado presidente del Consejo de Administración de Daimler AG y responsable de Mercedes-Benz Automóviles por un período de cinco años.

Harald Wilhelm es actualmente Director Financiero de Airbus y miembro del Comité Ejecutivo de Airbus. Ha desempeñado estas funciones desde junio de 2012. Desde febrero de 2008, ha desempeñado el cargo de Director Financiero de Airbus Commercial Aircraft. Previamente, fue Jefe de Contraloría de Airbus Commercial Aircraft y adjunto al Director de Finanzas, cargo al que fue nombrado el 1 de enero de 2007. Anteriormente, fue Vicepresidente Senior de Control Financiero en Airbus Commercial Aircraft, una función que desempeñó de 2003 a 2006. Wilhelm se unió a Airbus Commercial Aircraft en 2000 como Vicepresidente Senior de Contabilidad, Impuestos y Servicios Financieros.

Antes de unirse a Airbus, Wilhelm había sido Vicepresidente de Fusiones y Adquisiciones en DaimlerChrysler Aerospace desde 1998, donde trabajó en proyectos que incluían la integración de Airbus en una sola empresa. Anteriormente, había sido Gerente Senior de Fusiones y Adquisiciones en Daimler-Benz Aerospace desde 1995 hasta 1998 y Gerente de Fusiones y Adquisiciones para la misma compañía entre 1992 y 1993.

Wilhelm, nació en abril de 1966 en Múnich, Alemania, es licenciado en Ciencias Empresariales por la Universidad Ludwig Maximilian de Múnich, Alemania, Es casado y tiene una hija.

La distribución de responsabilidades dentro del Consejo de Administración para Finanzas y Contraloría y Daimler Servicios Financieros se mantendrá sin cambios después de la nueva designación. Desde diciembre de 2004, Bodo Uebber ha sido responsable de estas tareas. Uebber decidió no extender su contrato con

Daimler AG, con terminación a finales de 2019. Se retirará del Consejo de Administración por acuerdo mutuo al final de la Asamblea Anual de Accionistas el 22 de mayo de 2019. "Nos gustaría agradecer a Bodo Uebber por sus muchos años de exitoso trabajo y desearle lo mejor para el futuro", dijo Bischoff.

## **8 de marzo 2019**

### **Aviso sobre el pago de intereses DAIMLER 17-2**

Daimler México, S.A. de C.V. (el "Emisor") informa que el día de hoy se presentó una falla en uno de los servidores de Citibanamex sobre las transacciones salientes realizadas a través de SPEI, por lo que, el pago de intereses programado para el día de hoy de los Certificados Bursátiles con clave de pizarra Daimler 17-2 no se completó de manera exitosa; es la intención del Emisor que el pago de los mismos se realice el próximo lunes 11 de marzo lo más temprano posible, una vez que se resuelvan los problemas antes mencionados. Se le comunica al público inversionista que el Emisor cuenta con la solvencia y liquidez financiera para cubrir con las obligaciones y pasivos que se tienen a esta fecha.

## **22 de mayo de 2019**

### **Cambio en la estructura organizacional del Grupo Daimler**

Daimler México, S.A. de C.V. anuncia al público inversionista, en seguimiento a los eventos relevantes publicados el 17 de octubre de 2017 y el 18 de octubre de 2017, que el día de hoy, la Asamblea General de Accionistas de Daimler AG aprobó la propuesta del Consejo de Administración y de Supervisión de Daimler AG, sobre los cambios en la estructura corporativa de Daimler AG y sus subsidiarias ("Grupo Daimler") bajo el nombre de "Project Future".

#### **Antecedentes**

Con más de 280,000 empleados, un ingreso anual de 160,000 millones de euros y con más de 700 entidades legales en 60 países Daimler AG es una de las compañías automotrices más exitosas a nivel mundial. Con sus divisiones Mercedes-Benz Automóviles, Daimler Camiones, Mercedes-Benz Vanes, Daimler Autobuses y Daimler Servicios Financieros, el Grupo Daimler es uno de más grandes productores de autos premium y el más grande fabricante de Vehículos Comerciales con un alcance global. Actualmente, la industria automotriz afronta una transformación estructural significativa. Competidores, tales como los grandes grupos tecnológicos o los nuevos fabricantes de automóviles, están ingresando al mercado y están cambiando el panorama competitivo. Como respuesta a estos retos, Daimler AG pretende posicionarse de manera más flexible y actuar con una diferenciación mayor que antes en lo que respecta a sus unidades de negocios individuales.

#### **Objetivo**

En el contexto del proyecto anteriormente señalado, Daimler AG pretende implementar una nueva estructura corporativa, por la cual el negocio a nivel mundial de Daimler AG estaría dividido en tres divisiones: "Mercedes-Benz Cars y Vanes," "Daimler Camiones y Autobuses" y "Servicios Financieros". La

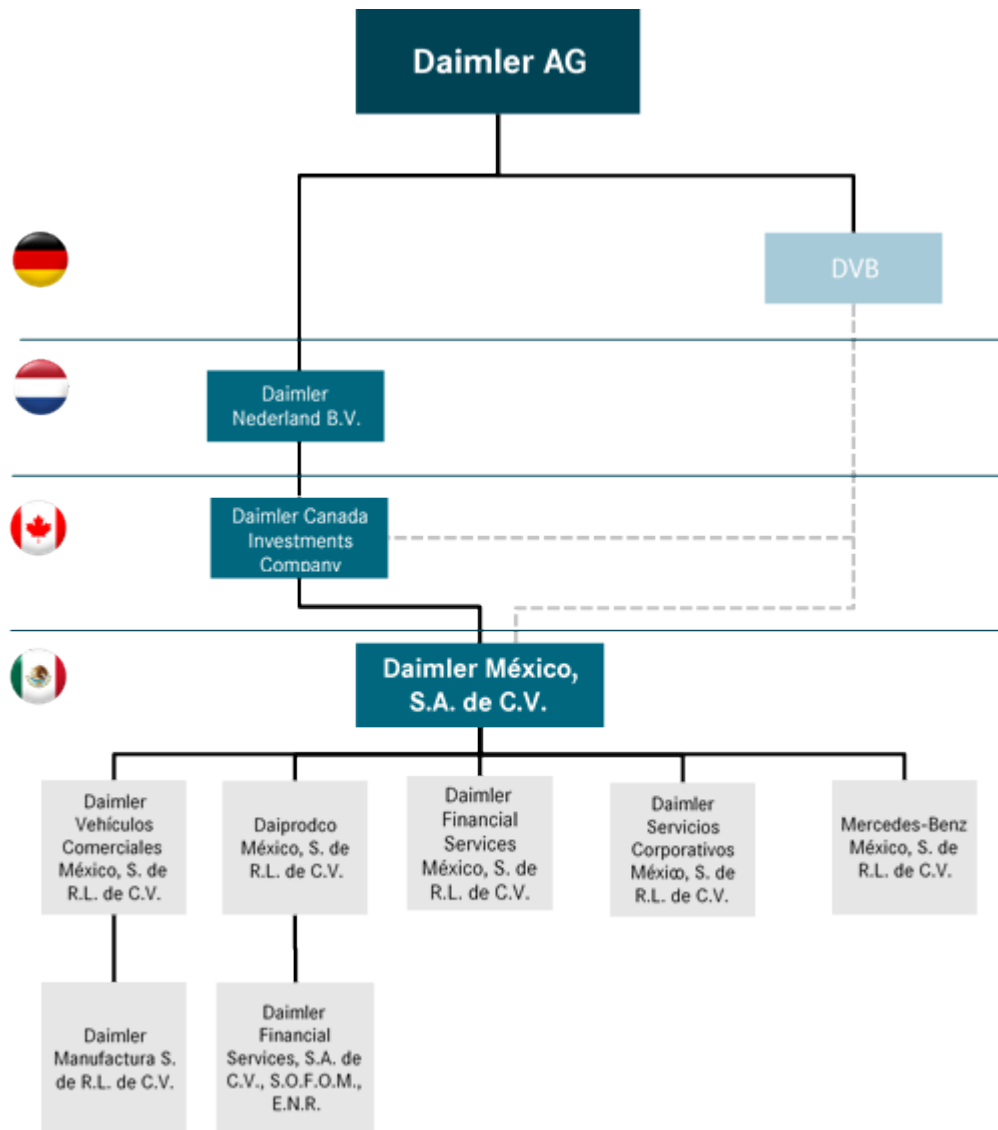
reorganización corporativa pretende fortalecer la viabilidad futura de las divisiones y mejorar el potencial de crecimiento y generación de utilidades en los diversos mercados. Si aún no existen, se pretende establecer entidades legales enfocadas en cada división en cada país en el que las subsidiarias de Daimler se encuentren activas.

En Alemania, se pretende que el negocio operativo de Daimler AG sea reasignado a dos nuevas entidades creadas bajo la legislación alemana, “Mercedes–Benz AG” y “Daimler Trucks AG” ambas subsidiarias de Daimler AG. La ya existente Daimler Financial Services AG cambiaría su razón social a “Daimler Mobility AG”. Se pretende también que todas las subsidiarias de Daimler AG a nivel mundial dependan de las tres divisiones anteriormente señaladas en Alemania. Por lo tanto, se requerirá de numerosas operaciones legales para implementar la nueva estructura corporativa del Grupo Daimler.

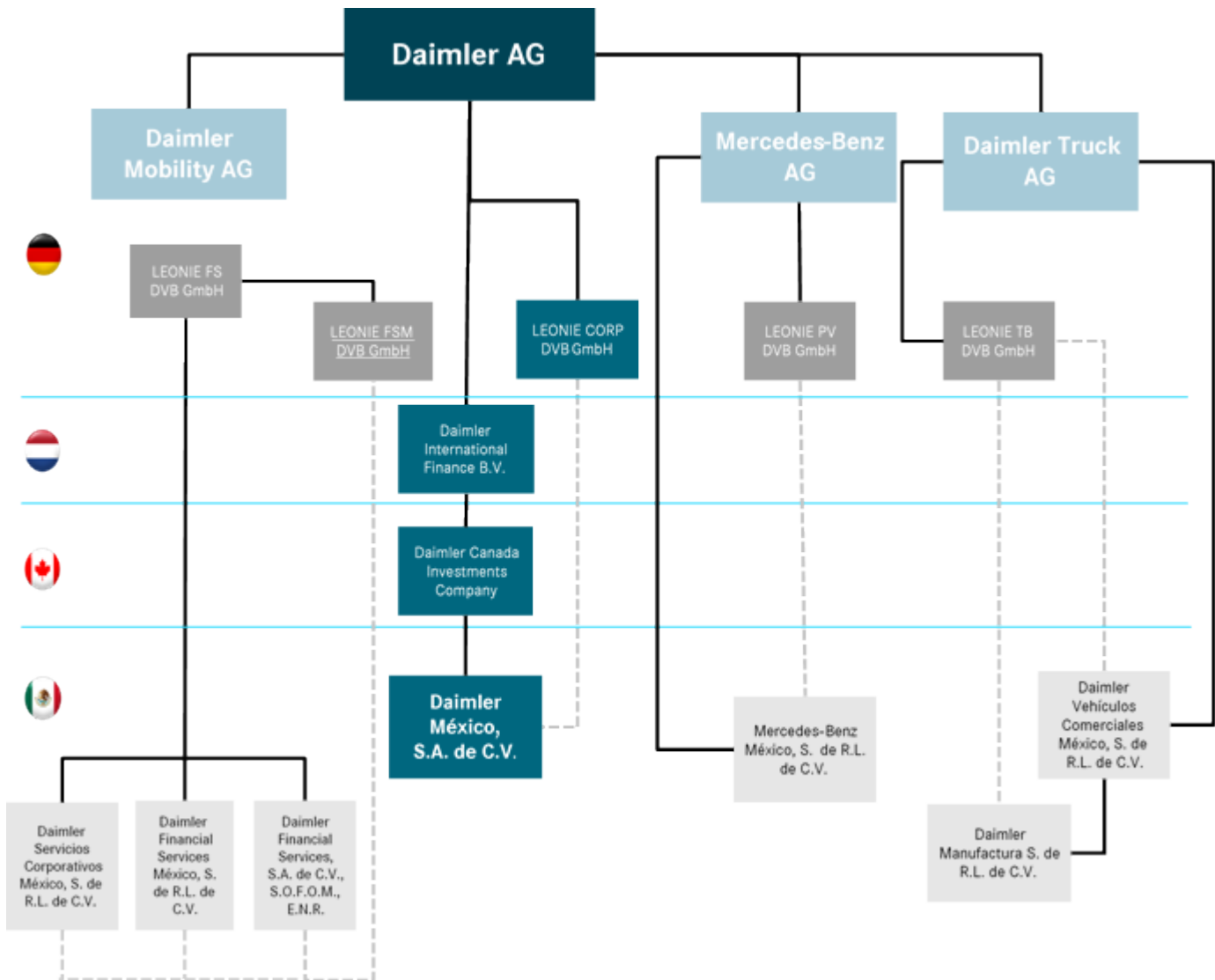
Impacto de “Project Future” en Daimler México S.A. de C.V.

Daimler México, S.A. de C.V. continuará realizando diferentes actividades como hasta el día de hoy, en beneficio de las entidades del Grupo Daimler en México, entre las que se encuentran las emisiones de deuda y la contratación de deuda bancaria; las obligaciones derivadas de dichas operaciones cuentan y continuarán con la garantía irrevocable e incondicional de Daimler AG.

A esta fecha, la posición corporativa de las entidades mexicanas de Grupo Daimler se encuentra de la siguiente manera:



Una vez llevada a cabo la reestructura corporativa de Grupo Daimler, se espera que la posición corporativa de las entidades mexicanas quede de la siguiente manera:



24 de junio 2019

## Información del Garante

### Daimler ajusta sus expectativas de utilidades.

- El aumento de las provisiones por varios procedimientos gubernamentales en curso y las medidas relacionadas con los vehículos diésel por un monto en millones de tres dígitos afectará las utilidades de Daimler en el segundo trimestre de 2019 y se contemplarán en el EBIT del Grupo.
- Se espera que las perspectivas para el EBIT del Grupo en 2019 estén en magnitud del año anterior.
- Se espera que el pronóstico de retorno sobre ventas de Mercedes-Benz Vanes para el año fiscal 2019 sea de -2% a -4%.

El día de hoy, Daimler AG reevaluó las expectativas de utilidades para el año fiscal 2019 para la división Mercedes-Benz Vanes y el Grupo.

Lo relevante para la reevaluación es un aumento en los gastos esperados en relación con varios procedimientos gubernamentales en curso y medidas con respecto a los vehículos diésel Mercedes-Benz.

El EBIT y el retorno sobre ventas se definen en la pág. 344/345 del Reporte Anual Daimler AG de 2018

## **28 de junio 2019**

### **Cambios organizacionales**

Derivado del evento relevante publicado el 22 de mayo de 2019, respecto a los cambios en la estructura corporativa del Grupo Daimler llamado Project Future (PROFU), Daimler México, S.A. de C.V. (el Emisor) anuncia al público inversionista los siguientes eventos corporativos:

Con fecha de hoy 28 de junio de 2019, el Emisor vende su participación accionaria de Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V., empresa dedicada a proveer servicios financieros y de Daimler Servicios Corporativos México, S. de R. L. de C.V., prestadora de servicios administrativos y de personal, a Leonie FS DVB GmbH. Así como su participación accionaria en Daiprodc México S. de R.L. de C.V., poseedora del 100% del capital social de Daimler Financial Services, S.A. de C.V. SOFOM, ENR a Daimler Servicios Corporativos México, S. de R. L. de C.V.

Finalmente, el próximo 1 de julio de 2019, Detroit Diésel Allison de México, S. de R.L. de C.V., encargada de la venta de unidades a gobierno, accesorios y transmisiones automáticas, siendo subsidiaria de Daimler Vehículos Comerciales México, S. de R.L. de C.V., será fusionada en ésta última, manteniendo como entidad legal a Daimler Vehículos Comerciales México, S. de R.L. de C.V.

## **12 de Julio 2019**

### **Información del Garante**

#### **Resultados preliminares para el segundo trimestre de 2019: Daimler ajusta sus ganancias.**

Stuttgart, Alemania: En virtud de los elementos que se enumeran a continuación, para el segundo trimestre de 2019 Daimler AG alcanzó un EBIT del Grupo que se encuentra significativamente por debajo de las expectativas de mercado. El EBIT del Grupo asciende a menos €1.6 mil millones (1-2T 2018: €2.6 mil millones).

El EBIT de las divisiones del Grupo se presenta a continuación:

- a. Mercedes-Benz Automóviles: menos €0.7 mil millones (1-2T 2018: €1.9 mil millones)
- b. Daimler Camiones: €0.7 mil millones (1-2T 2018: €0.5 mil millones)



- c. Mercedes-Benz Vanes: menos €2.0 mil millones (1-2T 2018: €0.2 mil millones)
- d. Daimler Autobuses: €0.1 mil millones (1-2T 2018: €0.1 mil millones)
- e. Daimler Servicios Financieros: €0.4 mil millones (1-2T 2018: €0.1 mil millones)
- f. Reconciliación: menos €0.1 mil millones (1-2T 2018: menos €0.1 mil millones)

Las cifras mencionadas anteriormente son preliminares y no auditadas.

Además de los hechos divulgados en el evento relevante publicado el 23 de junio de 2019, los siguientes elementos principales tuvieron un impacto en el EBIT:

- Nueva información llevó a una revisión de la evaluación de riesgos con respecto a provisiones para una retirada extendida en Europa y el resto del mundo en relación con las bolsas de aire Takata. Las provisiones tendrán que incrementarse alrededor de €1.0 mil millones.
- Adicionalmente, el EBIT se vio afectado por una reevaluación realizada el día de hoy en relación con los procedimientos gubernamentales y judiciales en curso y las medidas relacionadas con los vehículos Mercedes-Benz Diésel en diversas regiones, que llevaron a un aumento de los gastos esperados en alrededor de €1.6 mil millones.
- Finalmente, una decisión tomada el día de hoy por el Consejo de Administración en el contexto de la revisión y priorización del portafolio de productos, afectará las ganancias de la división Mercedes-Benz Vanes en el segundo trimestre de 2019 en alrededor de €500 millones.

Al reevaluar las perspectivas de ganancias para 2019, además de los factores mencionados anteriormente, también se tuvieron que tener en cuenta las proyecciones de ventas y ganancias ajustadas resultantes de los siguientes factores:

- Retrasos en el aumento de la producción afecta la disponibilidad del producto en 2019 y
- Menor crecimiento en el mercado automotriz que lo esperado.

Como resultado, Daimler ahora tiene la siguiente perspectiva para el EBIT del Grupo y para el Retorno sobre Ventas (RoS) de las divisiones:

- Se espera que las perspectivas para el EBIT del grupo se encuentren significativamente por debajo del nivel del año anterior (anteriormente en la misma magnitud)
- Se espera un RoS de Mercedes-Benz Automóviles de un 3% a un 5% (anteriormente de un 6% a un 8%)
- Sin cambios el RoS de Daimler Camiones (7% a 9%)
- Se espera que el RoS de Mercedes-Benz Vanes sea de menos 15% a menos 17% (anteriormente de menos 2% a menos 4%)

- El RoS de Daimler Autobuses sin cambios (5% a 7%)
- El Retorno sobre Capital de Daimler Servicios Financieros se mantiene sin cambios del 17% al 19%.

Se espera que el flujo de efectivo del negocio industrial para el segundo trimestre de 2019 se sitúe por debajo de lo reportado en el mismo periodo del año anterior.

Para el año fiscal 2019 ya no se puede esperar que el flujo de caja libre del negocio industrial sea ligeramente superior a 2018.

El EBIT y el retorno sobre las ventas se definen en la pág. 344/345 del Reporte Anual de Daimler AG del 2018.

---

## Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

---

Estos estados financieros consolidados fueron aprobados por Claudia Freitag, Director General y Linaldi Huerta, Gerente de Contabilidad el 26 de Julio de 2019. De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos del Grupo, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

### Base de presentación

**NIIF aplicadas.** Las políticas contables aplicadas en la elaboración de estos estados financieros consolidados cumplen con las NIIF de aplicación obligatoria al 30 de Junio de 2019.

**NIIF emitidas aún no adoptadas.** El Grupo no ha aplicado las siguientes normas nuevas y modificadas que han sido emitidas pero aún no están vigentes:

**Instrumentos financieros.** La NIIF 9 emitida en noviembre de 2009, introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 fue posteriormente modificada en octubre de 2010 para incluir requerimientos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como para sus bajas, y en noviembre de 2013 para incluir nuevos requerimientos generales para contabilidad de coberturas. Otras modificaciones a la NIIF 9 fueron emitidas en julio de 2014 principalmente para incluir a) requerimientos de deterioro para activos financieros y b) modificaciones limitadas para los requerimientos de clasificación y medición al introducir la categoría de medición de “valor razonable a través de otros resultados integrales”

(“FVTOCI”, por sus siglas en inglés) para algunos instrumentos simples de deuda. Los principales requerimientos de la NIIF 9 se describen a continuación:

La NIIF 9 requiere que todos los activos financieros reconocidos que estén dentro del alcance de la NIC 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición, sean medidos posteriormente a costo amortizado o a valor razonable. Específicamente, las inversiones de deuda en un modelo de negocios cuyo objetivo es cobrar los flujos de efectivo contractuales y que tengan flujos de efectivo contractuales que sean exclusivamente pagos de capital e intereses sobre el capital en circulación, generalmente se miden a costo amortizado al final de los periodos contables posteriores. Los instrumentos de deuda mantenidos en un modelo de negocios cuyo objetivo es alcanzado mediante la cobranza de los flujos de efectivo y la venta de activos financieros, y que tengan términos contractuales para los activos financieros que dan origen a fechas específicas para pagos únicamente de principal e intereses del monto principal, son medidos a FVTOCI. Todas las demás inversiones de deuda y de capital se miden a sus valores razonables al final de los periodos contables posteriores. Adicionalmente, bajo la NIIF 9, las compañías pueden hacer la elección irrevocable de presentar los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión de capital (que no es mantenida con fines de negociación) en otros resultados integrales, con ingresos por dividendos generalmente reconocidos en la (pérdida) utilidad neta del año.

En cuanto a los pasivos financieros designados a valor razonable a través de resultados, la NIIF 9 requiere que el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo de crédito de dicho pasivo sea presentado en otros resultados integrales, salvo que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo que sea reconocido en otros resultados integrales creara o incrementara una discrepancia contable en el estado de resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito del pasivo financiero no se reclasifican posteriormente al estado de resultados. Anteriormente, conforme a la NIC 39, el monto completo del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como a valor razonable a través de resultados se presentaba en el estado de resultados.

En relación con el deterioro de activos financieros, la NIIF 9 requiere que sea utilizado el modelo de pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas crediticias incurridas como lo indica la IAS 39. El modelo de pérdidas crediticias incurridas requiere que la entidad reconozca en cada periodo de reporte las pérdidas crediticias esperadas y los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial. En otras palabras, no es necesario esperar a que ocurra una afectación en la capacidad crediticia para reconocer la pérdida.

Los requerimientos de contabilidad de cobertura tienen tres mecanismos de contabilidad de coberturas disponibles actualmente en la NIC 39. Conforme a la NIIF 9, se ha introducido una mayor flexibilidad para los tipos de instrumentos para calificar en contabilidad de coberturas, específicamente ampliando los tipos de instrumentos que califican y los tipos de los componentes de riesgo de partidas no financieras que son elegibles para contabilidad de cobertura. Adicionalmente, las pruebas de efectividad han sido revisadas y remplazadas con el concepto de “relación económica”. En adelante no será requerida la evaluación

retrospectiva de la efectividad, y se han introducido requerimientos de revelaciones mejoradas para la administración de riesgos de la entidad.

La Administración del Grupo anticipa que la aplicación de la NIIF 9 podría tener un impacto en los montos reportados con respecto a los activos y pasivos financieros. Sin embargo, no es práctico proporcionar un estimado razonable de dicho efecto hasta que se haya completado una revisión detallada.

Ingresos de contratos con clientes. En mayo de 2014 se emitió la NIIF 15 que establece un solo modelo integral para ser utilizado por las entidades en la contabilización de ingresos provenientes de contratos con clientes. Cuando entre en vigor la NIIF 15 reemplazará a las guías de reconocimiento de ingresos actuales, incluyendo la NIC 18 Ingresos, NIC 11 Contratos de Construcción, así como sus interpretaciones.

El principio básico de la NIIF 15 es que una entidad debe reconocer los ingresos que representen la transferencia prometida de bienes o servicios a los clientes por los montos que reflejen las contraprestaciones que la entidad espera recibir a cambio de dichos bienes o servicios. Específicamente, la norma introduce un enfoque de cinco pasos para reconocer los ingresos:

Paso 1: Identificación del contrato o contratos con el cliente;

Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño en el contrato;

Paso 3: Determinar el precio de la transacción;

Paso 4: Asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato;

Paso 5: Reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

Conforme a NIIF 15, una entidad reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación es decir, cuando el “control” de los bienes o los servicios subyacentes de la obligación de desempeño ha sido transferido al cliente. Asimismo, se han incluido guías en la NIIF 15 para hacer frente a situaciones específicas. Además, se incrementa la cantidad de revelaciones requeridas.

La administración del Grupo estima que la aplicación de la NIIF 15 en el futuro podría tener algún efecto importante en los montos reportados y revelaciones hechas en los estados financieros consolidados de la Entidad. Sin embargo, no es práctico proporcionar un estimado razonable de dicho efecto hasta que la Entidad haya realizado una revisión detallada.

**Métodos aceptables de depreciación y amortización.** Las modificaciones a la NIC 16 prohíben a las entidades usar un método basado en ingresos para la depreciación de propiedad, planta y equipo. Las modificaciones a la NIC 38 introducen una presunción refutable que los ingresos no son una base apropiada para amortizar un activo intangible. La presunción solamente puede ser refutada en las siguientes dos circunstancias limitadas:

- Cuando el activo intangible se expresa como una medida del ingreso; o
- Cuando puede ser demostrado que los ingresos y el consumo de los beneficios económicos del intangible están altamente correlacionados.

Las modificaciones aplican prospectivamente para periodos anuales que inician el 1 de enero de 2016 o posteriormente. Actualmente el Grupo utiliza el método de línea recta para la depreciación y amortización de su propiedad, planta y equipo y activos intangibles, respectivamente. La administración del Grupo considera que el método de línea recta es el método más apropiado para reflejar el consumo de los beneficios económicos inherentes en los activos respectivos, por lo tanto, la administración del Grupo no estima que la aplicación de estas modificaciones a la NIC 16 y NIC 38 tengan efectos importantes en los estados financieros consolidados del Grupo.

Estados financieros separados. La NIC 27 revisada permite a las entidades reconocer el método de participación para la contabilización de sus inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas en sus estados financieros individuales. De tal manera, una entidad tiene permitido contabilizar estas inversiones ya sea i) a costo; ii) de acuerdo con la NIIF 9 (o la NIC 39); o bien ii) aplicando el método de participación.

DM no tiene contemplado reconocer el método de participación en sus subsidiarias, así que mantendrá el costo de adquisición por lo que no se tiene previsto un impacto por estas modificaciones.

No se prevé que otras NIIF emitidas tengan algún efecto importante en la situación financiera, los resultados financieros o los estados de flujos de efectivo consolidados del Grupo.

**Bases de presentación.** En los estados de situación financiera consolidados, los activos y pasivos se presentan como circulantes y no circulantes. Los activos y pasivos se clasifican como circulantes si vencen en un año o dentro de un ciclo de operación más largo. Los activos y pasivos por impuestos diferidos, y activos y provisiones relacionados con pensiones y obligaciones similares se presentan generalmente como no circulantes.

Los estados de resultados integrales consolidados se presentan utilizando el método del costo de ventas, donde los costos y gastos son clasificados por su función.

Las estrategias comerciales de ciertos productos fabricados por el Grupo requieren que otorgue a sus clientes financiamiento de ventas, incluyendo alternativas de arrendamiento financiero, por consiguiente, las actividades del segmento de servicios financieros del Grupo influyen significativamente en sus estados financieros consolidados.

**Bases de medición.** Los estados financieros consolidados se han elaborado con base en el costo histórico, excepto en lo relativo a ciertas partidas, que incluyen los instrumentos financieros derivados y sus partidas cubiertas, las provisiones, pagos basados en acciones y las pensiones y obligaciones similares. Más adelante se describen los modelos de valuación que se aplican a estas excepciones.

**Costo histórico.** El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

**Valor razonable.** El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y/o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la NIIF 2, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la NIC 17, y las valuaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1. Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la entidad puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2. Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,
- Nivel 3. Considera datos de entrada no observables.

**Principios de consolidación.** Los estados financieros consolidados presentan la situación financiera de Daimler México, S. A. de C. V. y sus subsidiarias, sobre las cuales tiene control, al 30 de Junio de 2019 y 31 de Diciembre de 2018; así como los resultados de sus operaciones por los ejercicios terminados el 30 de Junio de 2019 y el 31 de Diciembre 2018. El control se obtiene cuando DM:

- Tiene poder sobre la inversión,
- Está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables derivados de su participación con dicha entidad,  
y
- Tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre la entidad en la que invierte

DM reevalúa si tiene o no el control en una entidad si los hechos y circunstancias indican que hay cambios a uno o más de los tres elementos de control que se listaron anteriormente.

Cuando DM tiene menos de la mayoría de los derechos de voto de una participada, tiene poder sobre la misma cuando los derechos de voto son suficientes para otorgarle la capacidad práctica de dirigir sus actividades relevantes, de forma unilateral. DM considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si los derechos de voto de DM en la participada son suficientes para otorgarle poder, incluyendo:

- El porcentaje de participación de DM en los derechos de voto en relación con el porcentaje y la dispersión de los derechos de voto de los otros tenedores de los mismos;
- Los derechos de voto potenciales mantenidos por DM, por otros accionistas o por terceros;
- Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
- Cualquier hecho y circunstancia adicional que indiquen que DM tiene, o no tiene, la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes en el momento en que las decisiones deben tomarse, incluidas las tendencias de voto de los accionistas en las asambleas anteriores.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que se transfiere el control a DM, y se dejan de consolidar desde la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales desde la fecha que la tenedora obtiene el control o hasta la fecha que se pierde, según sea el caso.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladoras y no controladoras. El resultado integral de las subsidiarias se atribuye a las participaciones controladoras y no controladoras aún si da lugar a un déficit en éstas últimas.

Cuando es necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para alinear sus políticas contables de conformidad con las políticas contables del Grupo.

Los estados financieros de DM y sus subsidiarias incluidos en los estados financieros consolidados se han elaborado a la misma fecha de reporte utilizando principios de reconocimiento y valuación uniformes. Los saldos y transacciones entre partes relacionadas y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones entre las mismas, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados.

Las inversiones de capital en las que DM puede ejercer una influencia significativa sobre sus políticas financieras y operativas (compañías asociadas) se incluyen en los estados financieros consolidados utilizando el método de participación.

Los estados financieros consolidados incluyen los de DM y los de sus subsidiarias en las que posee más del 99% del capital social y ejerce control. Los estados financieros de las subsidiarias son preparados por el mismo periodo de reporte que la Compañía controladora utilizando políticas contables consistentes. Todas las subsidiarias y asociadas de la Compañía son entidades legales constituidas bajo las leyes mexicanas con domicilios ubicados en México.

Las subsidiarias son las que se mencionan a continuación:

<b><u>Nombre de la subsidiaria</u></b>	<b><u>Abreviatura</u></b>	<b><u>Tenencia accionaria</u></b>
Daimler Vehículos Comerciales México, S. de R.L. de C.V.	DVCMex	99.99%
Mercedes-Benz México, S. de R.L. de C.V.	MBMex	99.99%

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. Los estados financieros de las subsidiarias son incluidos en los estados financieros consolidados desde la fecha en que comienza el control hasta la fecha de término de éste.

Los cambios en las inversiones en las subsidiarias de DM que no den lugar a una pérdida de control se registran como transacciones de capital. El valor en libros de las inversiones y participaciones no



controladoras de DM se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el capital contable y se atribuye a los propietarios de DM.

Cuando DM pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas del resultado integral relativos a la subsidiaria se registran de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a otras partidas de capital contable según lo especifique/permita las NIIF aplicables). El valor razonable de cualquier inversión retenida en la subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial, según la NIC 39 o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o negocio conjunto.

**Inversiones en compañías asociadas.** Las inversiones en entidades asociadas inicialmente se reconocen al costo y posteriormente de acuerdo con el método de participación. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Una asociada es una entidad sobre la cual el Grupo tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en decisiones sobre políticas financieras y de operación de la entidad en la que se invierte, pero no implica un control o control conjunto sobre esas políticas. Se asume que existe una influencia significativa cuando el Grupo posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de la inversión reconocida según el método de la participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo.

Las utilidades y pérdidas por participación en inversiones en compañías asociadas de DM son registradas usando el método de participación y se reconocen en el renglón denominado "Participación de utilidades y pérdidas en las inversiones empleando el método de participación, neta".

Los requerimientos de la NIC 39 se aplican para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a la inversión del Grupo en una asociada. Cuando es necesario, se prueba el deterioro del valor en libros total de la inversión (incluyendo el crédito mercantil) de conformidad con la NIC 36 Deterioro de Activos como un único activo, comparando su monto recuperable (mayor entre valor en uso y valor razonable menos costo de venta) contra su valor en libros. Cualquier pérdida por deterioro reconocida

forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversión de dicha pérdida por deterioro se reconoce de conformidad con la NIC 36 en la medida en que dicho monto recuperable de la inversión incrementa posteriormente.

Las utilidades provenientes de las operaciones con compañías asociadas se eliminan reduciendo el valor neto en libros de la inversión.

**Adquisiciones de entidades bajo control común.** Las combinaciones de negocios que surgen de las transferencias de las participaciones en entidades que están bajo control común se registran como si la adquisición se hubiera generado a partir del primer ejercicio comparativo presentado o, si la adquisición hubiera sido posterior a la fecha en que el control común se estableció.

Los activos y pasivos adquiridos son reconocidos al valor en libros previamente revelados, las partes del capital neto de las entidades adquiridas se incorporan a los mismos rubros dentro del capital del Grupo y cualquier pérdida o ganancia resultante se reconoce directamente en el mismo.

**Transacciones en moneda extranjera.** Las operaciones en moneda extranjera se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha en que se efectúan. Para ejercicios subsecuentes, los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras se convierten a pesos utilizando los tipos de cambio vigentes al cierre del periodo; las utilidades y pérdidas derivadas de esta evaluación se registran en los resultados de la operación.

Los activos y pasivos de las compañías en las que la moneda funcional es diferente al Peso, como es el caso de DVCMex, se convierten a pesos al tipo de cambio vigente al cierre del periodo. Los ajustes por conversión se presentan en otras utilidades/pérdidas integrales. Los elementos integrantes del capital se convierten utilizando tasas históricas. Los estados de resultados y de flujos de efectivo consolidados se convierten a pesos utilizando los tipos de cambio promedio vigentes en los periodos respectivos.

<b>Tipos de cambio del dólar de los EUA</b>	<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Tipo de cambio cierre	\$19.1685	\$19.6829
Tipo de cambio promedio		
Primer trimestre	19.2180	18.7483
Segundo trimestre	19.1223	19.3891

Tercer trimestre	-	18.9669
Cuarto trimestre	-	19.8379

## Políticas contables

Las políticas contables establecidas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, y han sido aplicadas consistentemente por las entidades del Grupo.

**Reconocimiento de ingresos por ventas.** Los ingresos por ventas de vehículos, refacciones y otros productos relacionados se reconocen cuando los riesgos y beneficios de propiedad se transfieren al cliente, asimismo cuando es posible calcular el monto de las ventas de forma confiable, y cuando su cobro está razonablemente asegurado. Los ingresos se reconocen netos de disminuciones sobre ventas, tales como descuentos en efectivo e incentivos de ventas otorgados.

El Grupo utiliza incentivos de ventas en respuesta a diversos factores relacionados con el mercado y los productos, incluyendo acciones de establecimiento de precios e incentivos ofrecidos por competidores, excedente de capacidad de producción industrial, intensidad de la competencia en el mercado y demanda del producto por parte del consumidor. En cualquier momento, el Grupo puede ofrecer diversos programas de incentivos de ventas, incluyendo ofertas en efectivo a distribuidores y consumidores, subsidios de arrendamiento que reducen el pago mensual de renta de los consumidores o programas con una tasa de financiamiento reducida a los consumidores.

Los ingresos por servicios de ensamble de tractocamiones se reconocen conforme las unidades están terminadas y listas para enviar a su parte relacionada DTNA.

El Grupo ofrece una garantía ampliada, cotizada por separado, para ciertos productos. Los ingresos de estos contratos se difieren y reconocen en la utilidad obtenida durante el plazo de los mismos en proporción a los costos previstos con base en información histórica. Cuando no se cuenta con información histórica suficiente, la utilidad de los contratos con garantía amplia se registra conforme al método de línea recta. Las pérdidas derivadas de estos contratos se reconocen en el período corriente si la suma de los costos previstos de los servicios sobrepasan los ingresos no devengados.

En las operaciones con múltiples entregables, por ejemplo, cuando se venden vehículos con programas de servicio gratuito o a precio reducido, el Grupo asigna los ingresos a los distintos elementos según su valor razonable estimado.

Las ventas en las que el Grupo garantiza el valor mínimo de reventa del producto se registran como un arrendamiento operativo. La garantía del valor de reventa puede consistir en la obligación de que el Grupo pague cualquier diferencia entre el producto que el cliente obtenga de la reventa en una subasta y el monto garantizado, o readquiera el vehículo después de cierto tiempo a un precio fijo. Las pérdidas o ganancias por la reventa de estos vehículos se incluyen en la utilidad bruta en la mayoría de los casos.

Los ingresos por arrendamiento operativo se reconocen según el método de línea recta durante el plazo de arrendamiento. Los activos sujetos a arrendamiento operativo son productos del Grupo que previamente fueron vendidos por MBMEX y DVCMEX a terceros distribuidores independientes y posteriormente son adquiridos por una parte relacionada a estos mismos distribuidores con el fin de otorgarlos en arrendamiento al consumidor final. Después del registro de los ingresos por la venta de vehículos a distribuidores independientes, estos vehículos vuelven a generar ingresos al entrar bajo el esquema de arrendamiento y reventa derivada de la celebración de dichos contratos de arrendamiento.

**Costo de ventas, servicio de ensamble.** El costo de ventas de vehículos representa el costo de los inventarios al momento de la venta, incrementado, en su caso, por las reducciones en el valor neto de realización de los inventarios durante el ejercicio.

El costo de servicio de ensamble de tractocamiones incluye principalmente mano de obra y gastos indirectos relacionados con el ensamble de tractos.

**Subsidios gubernamentales.** Los subsidios gubernamentales relacionados con la adquisición o construcción de activos fijos, son deducidos del valor en libros de dichos activos y reconocidos en los resultados de la Compañía durante el periodo de vida de los activos depreciables como una disminución en el gasto por depreciación. Estos subsidios que compensan al gasto por depreciación, son reconocidos como otro ingreso de operación en el mismo periodo que el gasto.

**Ingresos y gastos por intereses.** La partida de ingresos y gastos por intereses incluye los gastos por intereses de pasivos, los ingresos por intereses de las inversiones en valores, el efectivo y los equivalentes de efectivo, así como los intereses y los cambios en el valor razonable relacionados con las actividades de cobertura contra el riesgo de variaciones en las tasas de interés. También incluye los ingresos y gastos resultantes del otorgamiento de primas y descuentos.

**Otros ingresos y gastos financieros, netos.** La partida en otros ingresos y gastos financieros, netos, comprende todos los ingresos y gastos relacionados con operaciones financieras que no se incluyen en la partida de ingresos y gastos por intereses.

**Impuestos a la utilidad.** El impuesto causado o impuesto corriente, corresponde al impuesto sobre la renta (ISR) y se registra en los resultados del año en que se causa. Hasta el 31 de Diciembre de 2013 el impuesto era calculado como el mayor entre el ISR y el impuesto empresarial a tasa única (IETU). Los impuestos corrientes son determinados usando las tasas y las bases establecidas en las leyes fiscales aplicables en el periodo de que se trate. El cambio en el impuesto diferido entre un ejercicio y el ejercicio anterior, es reconocido en los resultados del Grupo excepto por los cambios alojados en otros resultados integrales en capital.

Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, la tasa correspondientes a estas diferencias y se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar. El activo o pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconoce un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que cada entidad legal que integra al Grupo disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles.

El valor en libros de un activo por impuestos diferidos se somete a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se reduce en la medida que se estima probable que no habrán utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del periodo sobre el que se informa.

La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del periodo sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los beneficios fiscales resultantes de posiciones inciertas respecto al impuesto sobre la renta se registran con base en la mejor estimación del monto de los impuestos por pagar.

**Utilidades y pérdidas por acción.** Las utilidades y pérdidas por acción se calculan dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a accionistas de DM entre el número promedio ponderado de acciones en circulación. Las utilidades y pérdidas por acción diluidas reflejan la dilución que podría ocurrir si se ejercieran todos los planes de opción de compra de acciones.

**Otros activos intangibles.** Los activos intangibles adquiridos se evalúan al costo menos la amortización acumulada. De ser necesario, se registran las pérdidas por deterioro en el ejercicio en que ocurran.

Los activos intangibles con una vida útil indefinida se revisan anualmente a fin de determinar si se debe seguir clasificándolos como tales. De lo contrario, el cambio en la clasificación de vida útil de indefinida a definida se hace de forma prospectiva.

Los activos intangibles que no representan costos de desarrollo y tienen una vida útil definida generalmente se amortizan con el método de línea recta durante su vida útil (de 3 a 10 años), y se someten a una evaluación de deterioro al menos una vez en el periodo cuando hay indicios de posible deterioro. El período de amortización de los activos intangibles con una vida útil definida se revisa por lo menos cada fin de ejercicio. A los cambios

en la vida útil definida se les da el tratamiento de cambios en las estimaciones contables. Los gastos de amortización de los activos intangibles con una vida útil definida se registran en los costos de operación.

**Inmuebles, planta y equipo.** Los inmuebles, planta y equipo mantenidos para su uso en la producción o suministro de bienes y servicios, o para fines administrativos, se valúan al costo de adquisición o de fabricación menos la depreciación acumulada. De ser necesario, se reconocen las pérdidas por deterioro acumuladas.

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción, suministro o administración, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. Los costos de equipo e instalaciones producidas internamente incluyen todos los costos directos y los costos generales correspondientes. Los costos de adquisición o fabricación incluyen los costos estimados de desmantelamiento y retiro del equipo y restauración del sitio, en su caso. Los gastos por depreciación se registran con el método de línea recta por cada uno de los componentes que integran a cada activo, considerando la vida útil de cada componente y el valor residual del activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se muestran a continuación:

	<b>Tasas</b>
Edificios y mejoras a locales arrendados	4% a 8%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Equipo de cómputo	10% a 33%
Mobiliario y equipo de oficina	7% a 17%
Equipo de transporte	17% a 25%

Los terrenos no se deprecian.

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción, suministro o administración, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo incluye honorarios profesionales y, en el caso de activos calificables, los costos por préstamos capitalizados conforme a la política contable del Grupo. Dichas propiedades se clasifican a las categorías apropiadas de propiedad, planta y equipo cuando estén completas para su uso planeado. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

**Arrendamientos.** Esta partida incluye todos los contratos en los que se transfiere el derecho de uso de un activo específico durante un período determinado a cambio de una renta, aún si ese derecho no se describe explícitamente en el contrato. El Grupo es arrendatario de inmuebles, planta y equipo y arrendador de sus productos. Se evalúa con base en los riesgos y beneficios de un activo en arrendamiento, ya sea que su propiedad se atribuya al arrendatario (arrendamiento financiero) o al arrendador (arrendamiento operativo).

Los gastos de renta del arrendamiento operativo en los que el Grupo es arrendatario se registran durante los plazos respectivos utilizando el método de línea recta. El equipo en arrendamiento operativo en el que el Grupo es arrendador se registra inicialmente a su costo de adquisición o fabricación y se deprecia durante el plazo del contrato de arrendamiento hasta su valor residual estimado, con el método de línea recta. Los mismos principios contables se aplican a los activos si alguna de las compañías del Grupo los vende y los toma en arrendamiento nuevamente al comprador.

**Deterioro de activos no financieros.** En cada fecha de presentación de estados financieros consolidados, la compañía evalúa si existe algún indicio de deterioro de un activo. En caso afirmativo, se estima el monto recuperable del activo. El monto recuperable de un activo individual no se puede determinar si no genera entradas de efectivo en su mayor parte independientes de las generadas por otros activos o grupos de activos (unidades generadoras de efectivo). Además, los activos intangibles con vida útil indefinida se evalúan anualmente para detectar algún deterioro; esto ocurre a nivel de unidades generadoras de efectivo. En caso de que el valor en libros de algún activo o de alguna unidad generadora de efectivo exceda el monto recuperable, se registra una pérdida por deterioro equivalente a dicha diferencia.

El monto recuperable es el valor razonable menos los costos de venta o el valor en uso, el mayor. En el caso de las unidades generadoras de efectivo, la compañía determina el monto recuperable como el valor razonable menos costos de venta y lo compara con el valor neto en libros. Si no existen precios de mercado disponibles, el valor razonable se mide descontando flujos de efectivo futuros, a una tasa de interés de mercado ajustada por riesgos no incluidos en los flujos de efectivo. Los flujos de efectivo se estiman con base en los planes multi-anales. Los periodos que no estén cubiertos en las proyecciones se toman en cuenta reconociéndoles un valor residual (valor final), que generalmente no considera tasas de inflación. En caso de que el valor razonable menos el costo de ventas resulte menor que el valor neto en libros, también se calcula el valor de uso para determinar el monto recuperable.

En cada fecha de presentación de informes, los activos se someten a una evaluación para determinar si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro previamente informadas se han reducido o no; en caso afirmativo, la compañía registra una reversión parcial o total del deterioro y con ello el valor en libros se incrementa a su valor recuperable. Sin embargo, el incremento en el valor neto en libros no podrá exceder el valor que hubiera sido determinado (neto de depreciación) de no haberse reconocido ningún deterioro en los ejercicios anteriores.

**Inventarios.** Los inventarios se evalúan al costo o al valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado menos los costos de venta remanentes. El costo de los inventarios generalmente se basa en el método de identificación específico e incluye los costos incurridos en la adquisición de inventarios, transportación a su ubicación actual y acondicionamiento de los mismos. Los costos correspondientes a grandes inventarios que son intercambiables se asignan usando la fórmula de costo promedio. En el caso de los inventarios fabricados y producción en proceso, el costo también incluye gastos generales de producción con base en una capacidad normal y se determinan por el método de costo estándar.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por deterioro, obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

**Instrumentos financieros.** Un instrumento financiero es cualquier contrato que genera un activo financiero a una entidad y un pasivo financiero o instrumento de capital a otra. Los instrumentos financieros que representan activos y pasivos financieros generalmente se presentan por separado, y se registran en el momento en que la compañía se convierte en parte contractual del instrumento financiero. En su registro inicial, estos instrumentos se reconocen a su valor razonable. Para las valuaciones posteriores, los instrumentos financieros se asignan a una de las categorías mencionadas en la NIC 39, Reconocimiento y valuación de Instrumentos Financieros. Los costos de transacción relacionados con la adquisición o la emisión se calculan determinando el valor en libros y se miden a su valor razonable mediante las utilidades o las pérdidas. Si la fecha de transacción y la fecha de liquidación (es decir, la fecha de entrega) difieren, la compañía toma la primera para el registro inicial o la discontinuación.

Los pasivos financieros, provenientes de la contratación o emisión de instrumentos financieros de deuda, se reconocen inicialmente al valor de la obligación que representan y se reconocen subsecuentemente bajo el método de costo amortizado. Asimismo, incluyen principalmente descuentos por la emisión de certificados bursátiles de largo plazo que constan de gastos relacionados con las ofertas, tales como comisiones de los intermediarios colocadores y costos de inscripción de los certificados bursátiles en el listado de la BMV, principalmente, mismos que se amortizan durante la vida del certificado bursátil.

**Activos financieros.** Los activos financieros del Grupo se integran principalmente de cuentas por cobrar por servicios financieros, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar de bancos, efectivo disponible, activos financieros de instrumentos financieros derivados, títulos negociables e inversiones. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina al momento del reconocimiento inicial. Todas las compras o ventas de activos financieros realizadas de forma habitual se reconocen y eliminan con base en a la fecha de negociación. Las compras o ventas realizadas de forma habitual son aquellas compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos dentro del marco de tiempo establecido por norma o costumbre en dicho mercado.

Inicialmente, el Grupo reconoce los préstamos y las partidas por cobrar en la fecha en que se originan. Todos los otros activos financieros (incluidos los activos designados al valor razonable con cambios en resultados), se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios



relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por el Grupo se reconoce como un activo o pasivo separado.

Los activos y pasivos financieros, cuando se cuenta con un derecho legal para compensar los montos y se tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente, son compensados y presentados netos en el estado de situación financiera. En caso contrario, se presentan por separado.

#### 1. Método de la tasa de interés efectiva

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un instrumento de deuda y de asignación del ingreso o costo financiero durante el periodo relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta los ingresos futuros de efectivo estimados (incluyendo todos los honorarios y puntos base pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de la transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del instrumento de deuda o, cuando es apropiado, un periodo menor, al valor en libros neto al momento del reconocimiento inicial.

Los ingresos se reconocen con base en el interés efectivo para instrumentos de deuda distintos a aquellos activos financieros clasificados como valor razonable con cambios en resultados.

#### 2. Préstamos y cuentas por cobrar.

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados y que no cotizan en un mercado activo, tales como cuentas por cobrar por servicios financieros o cuentas por cobrar comerciales.

Después de su registro inicial, los préstamos y las cuentas por cobrar se registran a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva menos las pérdidas por deterioro.

Las utilidades y pérdidas se registran en los estados de resultados consolidados una vez que los préstamos y cuentas por cobrar se discontinúan o se deterioran. Los efectos de los intereses sobre la aplicación del método de tasa de interés real también se registran en los estados de utilidades o pérdidas consolidados.

Los clientes se integran como se describe a continuación:

- Clientes - Las cuentas por cobrar se presentan a su valor de realización, neto de provisiones para devoluciones y descuentos y de la estimación de pérdidas en su recuperación.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo en caso de que el reconocimiento de intereses sea inmaterial.

#### 3. Deterioro de activos financieros.

En cada fecha de reporte se evalúa el valor en libros de los activos financieros que no se valúan al valor razonable por medio de utilidades o pérdidas, a efecto de determinar si existe un indicio claro de deterioro. Puede haber un indicio de deterioro, por ejemplo, si un deudor enfrenta serias dificultades financieras o si existe algún cambio sustancial en su entorno tecnológico, económico, jurídico, o de mercado.

La compañía ha definido criterios sobre la importancia y periodo de reducción del valor razonable. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye mora o incumplimiento por parte de un deudor, reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias, indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores en el Grupo, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento o la desaparición de un mercado activo para un instrumento. Además, para una inversión en un instrumento de patrimonio, una disminución significativa o prolongada en su valor razonable por debajo del costo, representa evidencia objetiva de deterioro.

El monto de la pérdida por deterioro de los préstamos y las cuentas por cobrar es la diferencia entre el valor neto en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (con excepción de las pérdidas por créditos futuras previstas en las que aún no se haya incurrido), descontada a la tasa de interés efectiva del activo financiero. El monto del deterioro se registra en los estados de utilidades o pérdidas consolidados.

Si en un período de reporte posterior el monto de la pérdida por deterioro se reduce, y esto puede atribuirse objetivamente a algún suceso ocurrido después del registro del deterioro, la pérdida por deterioro reconocida en períodos anteriores se revierte y se registra como utilidad o pérdida.

En la mayoría de los casos, la pérdida por deterioro de los préstamos y cuentas por cobrar (por ejemplo, cuentas por cobrar por servicios financieros, incluidas las de arrendamientos financieros y las comerciales) se registra mediante cuentas de reserva. La decisión de reconocer los riesgos crediticios mediante una cuenta de reserva o reduciendo directamente la cuenta por cobrar depende de la probabilidad estimada de pérdida de las cuentas por cobrar. Cuando alguna cuenta por cobrar se considera incobrable, se da de baja el activo deteriorado.

#### 4. Baja de activos financieros

El Grupo deja de reconocer un activo financiero únicamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si el Grupo no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, se reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si se retienen sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, el Grupo continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo colateral por los recursos recibidos.

En la baja de un activo financiero en su totalidad, la diferencia entre el valor en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por recibir y la ganancia o pérdida acumulada que haya sido reconocida en otros resultados integrales y resultados acumulados se reconocen en resultados. En la baja de un activo financiero que no sea en su totalidad (por ejemplo, cuando se retiene una opción para recomprar parte de un activo

transferido), se distribuye el importe en libros previo del activo financiero entre la parte que continúa reconociendo en virtud de su involucramiento continuo, y la parte que ya no reconoce sobre la base de los valores razonables relativos de dichas partes en la fecha de la transferencia. La diferencia entre el importe en libros imputable a la parte que ya no se reconoce y la suma de la contraprestación recibida por la parte no reconocida y cualquier ganancia o pérdida acumulada que le sea asignada que haya sido reconocida en otros resultados integrales se reconoce en el resultado del ejercicio. La ganancia o pérdida acumulada que haya sido reconocida en otros resultados integrales se distribuirá entre la parte que continúa reconociéndose y la parte que ya no se reconocen sobre la base de los valores razonables relativos de dichas partes.

**Pasivos financieros.** Los pasivos financieros incluyen principalmente pasivos comerciales, deudas bancarias, títulos de deuda, pasivos financieros por instrumentos derivados y otros pasivos. Los otros pasivos financieros comprenden los préstamos y cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Pasivos financieros medidos a su costo amortizado. Después de su registro inicial, los pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

El Grupo reconoce inicialmente los títulos de deuda emitidos en la fecha en la que se originan. Todos los demás pasivos financieros (incluidos los pasivos a valor razonable) son reconocidos inicialmente en la fecha de la operación.

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son liquidadas, canceladas o expiran.

**Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas.** Para cubrirse contra los riesgos de las tasas de interés y de divisas que surjan de sus actividades de operación y financiamiento, la compañía utiliza instrumentos financieros derivados como “swaps” de tasas de interés y “cross currency swaps”.

Los instrumentos derivados implícitos se separan del contrato principal, que no se valúa a valor razonable mediante utilidades o pérdidas, cuando el análisis indica que sus características y riesgos económicos no se relacionan estrechamente con aquellos establecidos en el contrato principal. Al 30 de Junio de 2019 y 31 de Diciembre de 2018, el Grupo no posee derivados implícitos. Los instrumentos financieros derivados se valúan a su valor razonable en su registro inicial y, en lo sucesivo, en cada fecha de reporte. El valor razonable de los instrumentos derivados equivale a su valor de mercado positivo o negativo. Cuando no se dispone de un valor de mercado, el valor razonable se calcula utilizando los flujos de efectivo descontados, el cual es un modelo estándar.

La Compañía valúa sus instrumentos financieros derivados descontando los valores nominales de la operación, aplicándoles su respectivo factor de descuento y empleando en su caso, el tipo de cambio spot para normalizar todos los montos a la moneda funcional del Grupo; de esta manera, se obtiene el valor presente (valor de mercado) del instrumento respectivo. Las principales variables que sirven de insumo al modelo de valuación mencionado son: Monto Nominal, plazo a vencimiento, factores de descuento, tipo de cambio Spot,

calendario de pagos, spreads, tasas fijas y la convención de días. El factor de riesgo de crédito se considera como parte de la valuación de los instrumentos financieros derivados del Grupo.

Si se cumplen los requisitos relativos a la contabilidad de coberturas de la NIC 39, la compañía designa y documenta la relación de cobertura ya sea como cobertura del valor razonable o como cobertura de flujos de efectivo a partir de la fecha de suscripción de algún contrato de instrumentos derivados. En una cobertura del valor razonable, se cubre el valor razonable de un activo o pasivo registrado, o algún compromiso en firme no registrado. En la cobertura de flujos de efectivo se cubre la variabilidad de los flujos de efectivo que se recibirán o pagarán en relación con un activo o pasivo registrado, o con alguna operación proyectada altamente probable. La documentación de la relación de cobertura incluye los objetivos y estrategia de la administración del riesgo, el tipo de relación de cobertura, la naturaleza del riesgo cubierto, la identificación del instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como una descripción del método empleado para evaluar la eficacia de la cobertura. Se prevé que las operaciones de cobertura sean altamente eficaces para lograr cambios compensatorios en el valor razonable o en los flujos de efectivo, y se evalúan con regularidad para determinar si han sido eficaces durante todos los períodos de presentación de informes para los que se han designado.

El Grupo utiliza coberturas de flujo de efectivo, los cambios en la parte efectiva del instrumento de cobertura se registran en otras utilidades/pérdidas integrales. Los montos registrados en otras utilidades/pérdidas integrales se reclasifican en los estados de resultados consolidados cuando la transacción cubierta afecta a dichos estados. Las porciones inefectivas de las variaciones en el valor razonable se registran como pérdida o utilidad.

En caso de que los instrumentos financieros derivados no califiquen o dejen de calificar para contabilidad de coberturas dado que no cumplan con los criterios establecidos, éstos se clasifican como instrumentos financieros derivados con fines de negociación. Al 30 de Junio de 2019 y 31 de Diciembre de 2018, los instrumentos financieros derivados del Grupo no han perdido su clasificación de cobertura.

**Pensiones y obligaciones similares.** Las aportaciones a los planes de beneficios al retiro de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los empleados han prestado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

En el caso de los planes de beneficios definidos, que incluyen prima de antigüedad y pensiones, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo sobre el que se informa. Las remediones, que incluyen las ganancias y pérdidas actuariales, el efecto de los cambios en el piso del activo y el retorno del plan de activos (excluidos los intereses), se refleja de inmediato en el estado de posición financiera con cargo o crédito que se reconoce en otros resultados integrales en el período en el que ocurren. Las remediones reconocidas en otros resultados integrales se reflejan de inmediato en las utilidades acumuladas y no se reclasifica a resultados. Costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el período de la modificación al plan. Los intereses netos se calculan aplicando la tasa de descuento al inicio del período de la obligación el activo o pasivo por beneficios definidos. Los costos por beneficios definidos se clasifican de la siguiente manera:

- Costo por servicio (incluido el costo del servicio actual, costo de los servicios pasados, así como las ganancias y pérdidas por reducciones o liquidaciones).
- Los gastos o ingresos por interés netos.
- Remediaciones

El Grupo presenta los dos primeros componentes de los costos por beneficios definidos como un gasto o un ingreso según la partida. Las ganancias y pérdidas por reducción del servicio se reconocen como costos por servicios pasados.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado consolidado de posición financiera, representan las pérdidas y ganancias actuales en los planes por beneficios definidos del Grupo. Cualquier ganancia que surja de este cálculo se limita al valor presente de cualquier beneficio económico disponible de los reembolsos y reducciones de contribuciones futuras al plan.

Cualquier obligación por indemnización se reconoce al momento que la Entidad ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Entidad reconoce los costos de reestructuración relacionados.

**Beneficios a los empleados de corto plazo.** Se reconoce un pasivo por beneficios que correspondan a los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones y prima vacacional en el periodo de servicio en que es prestado por el importe no descontado por los beneficios que se espera pagar por ese servicio.

Los pasivos reconocidos por los beneficios a los empleados a corto plazo se valúan al importe no descontado por los beneficios que se espera pagar por ese servicio.

**Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU).** La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en los estados de resultados integrales, en los rubros de costo de ventas. La PTU se determina con base en la utilidad fiscal conforme a la fracción I del artículo 10 de la Ley del Impuesto sobre la Renta (LISR).

**Provisiones para otros riesgos y pasivos contingentes.** Se registra una provisión cuando se haya incurrido en una obligación frente a terceros, cuando sea probable que haya un desembolso de recursos y cuando el monto de la obligación se puede calcular razonablemente. El monto registrado como provisión representa el mejor estimado de la obligación a la fecha del estado de situación financiera. Las provisiones con vencimiento mayor a un año se descuentan al valor presente de los gastos estimados para liquidar la obligación al cierre del periodo de reporte. Las provisiones se revisan y ajustan regularmente a medida que se obtiene más información o cambian las circunstancias.

La provisión para costos de garantía previstos se establece cuando se vende el producto, al inicio del arrendamiento, o cuando se lanza un nuevo programa de garantía. Los cálculos de los costos de garantía acumulados se basan principalmente en la experiencia histórica.

La compañía registra el valor razonable de una obligación de retiro de un activo a partir del período en que se incurre en la obligación.

Las provisiones para reestructuración surgen de programas planeados que cambian significativamente el alcance de las operaciones de un segmento o unidad de negocios o la forma de hacerlos. En la mayoría de los casos, los gastos de reestructuración incluyen pagos de beneficios y compensaciones por la terminación de contratos con proveedores y distribuidores. Las provisiones de reestructuración se registran una vez que el Grupo tenga un plan formal detallado cuya implementación haya sido iniciada o anunciada.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a la tasa antes de impuestos que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El Grupo reconoce, principalmente garantías de los productos que vende y otros pagos al personal.

**Pagos basados en acciones.** El valor razonable a la fecha de concesión de los pagos basados en acciones entregadas a los empleados es reconocido como un gasto de los empleados, con el correspondiente aumento en el capital, en el período en que éstos tengan derecho incondicional sobre las acciones. El monto reconocido como gasto es ajustado para reflejar la cantidad de concesiones con opción de compra que se confieren, de manera que el monto reconocido como gasto se base en la cantidad de concesiones que efectivamente cumplen con las condiciones de servicio y de rendimiento fuera del mercado a la fecha de adjudicación. Para las concesiones de pagos basados en acciones con condiciones de no adjudicación, el valor razonable a la fecha de concesión se valúa para reflejar estas condiciones y no existe rectificación para las diferencias entre los resultados reales y los esperados.

El valor razonable del monto a pagar a los empleados en relación con los derechos sobre la reevaluación de acciones, los que son liquidados con efectivo, es reconocido como un gasto, con el correspondiente aumento en los pasivos, en el período en que los empleados tienen derecho incondicional de pago. El pasivo es revaluado en cada fecha del estado de situación financiera y a la fecha de liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como gasto en los resultados.

**Presentación en los estados de flujo de efectivo consolidados.** Los impuestos pagados, se clasifican como efectivo obtenido de actividades de operación. Los intereses pagados se clasifican como efectivo proveniente de/utilizado en actividades de financiamiento.

**Capital social.** Las acciones ordinarias se clasifican dentro del rubro de capital. Los incrementables directamente atribuibles a la emisión de acciones se reconocen como una deducción del capital, neto de cualquier efecto fiscal.

## 2. Estimaciones y evaluaciones contables

En la elaboración de los estados financieros consolidados, se hacen ciertas estimaciones, evaluaciones e hipótesis que pueden afectar los montos presentados de los activos y pasivos contingentes en la fecha del estado de situación financiera y los correspondientes a los ingresos y gastos informados con respecto al período. A continuación se describen los principales aspectos afectados por dichas estimaciones, evaluaciones e hipótesis. Los montos reales pueden diferir de las estimaciones. Los cambios en las estimaciones, evaluaciones e hipótesis pueden tener un impacto importante en los estados financieros consolidados.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado. La información sobre estimaciones y supuestos que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

**Estimación para pérdidas crediticias.** El Grupo calcula regularmente el riesgo de incumplimiento de las cuentas por cobrar por servicios financieros. Para ello considera múltiples factores, entre otros: experiencia histórica relativa a las pérdidas, volumen e integración de ciertas carteras, sucesos y condiciones económicas actuales, valores razonables estimados y suficiencia de la garantía. Los cambios en las condiciones económicas pueden generar, aparte de cambios en la solvencia de los clientes, variaciones en los precios de los vehículos usados que podrían tener un efecto directo en los valores de mercado de los vehículos ofrecidos como garantía. Los cambios en la estimación y evaluación de estos factores influyen en la reserva para pérdidas por créditos, teniendo como resultado un impacto en los resultados netos del Grupo.

El Grupo considera principalmente los siguientes elementos para la determinación de la estimación para pérdidas crediticias: (i) reservas generales para portafolios homogéneos basadas en experiencia de pérdidas crediticias históricas, y en el cálculo de la probabilidad de incumplimiento, (ii) reservas específicas basadas en posibles pérdidas identificadas durante la revisión de los portafolios, y (iii) reservas adicionales, basadas en evidencia observable, tendencias y factores económicos del negocio, concentraciones de portafolio y cambios en el tamaño y/o en los términos y condiciones del portafolio. Cuando se determina una pérdida, la cuenta por cobrar por operaciones de financiamiento se castiga contra la estimación para pérdidas crediticias.

**Garantías de productos.** El reconocimiento y valuación de las provisiones para garantías de productos generalmente se relacionan con estimaciones.

El Grupo ofrece diversos tipos de garantías de productos, según su tipo y las condiciones de mercado. Las provisiones para garantías de productos generalmente se registran en el momento en que se venden los vehículos, al inicio del arrendamiento, o cuando se lanzan nuevos programas de garantía. Con base en la experiencia histórica relativa a las reclamaciones de garantías, se establecen hipótesis sobre el tipo y alcance de las reclamaciones futuras y el crédito mercantil de los clientes, así como las posibles campañas de retiro o de recompra para cada serie de modelos. Además, las estimaciones también incluyen hipótesis sobre los montos de los costos de reparación potenciales por vehículo y los efectos de los límites potenciales de tiempo o kilometraje. Las provisiones se ajustan regularmente a medida que se obtiene nueva información.

**Deterioro del valor de recuperación de los activos de larga duración.** El Grupo evalúa periódicamente los valores actualizados de los activos de larga duración, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden su valor de recuperación. El valor de recuperación representa el monto de los ingresos netos potenciales que se espera razonablemente obtener como consecuencia de la utilización de dichos activos. Si se determina que los valores actualizados son excesivos, el Grupo registra las estimaciones necesarias para reducirlos a su valor de recuperación. Cuando se tiene la intención de vender los activos, éstos se presentan en los estados financieros consolidados a su valor actualizado o de realización, el menor. Los activos y pasivos de un grupo clasificado como disponible para la venta se presentan por separado en el estado de situación financiera.

**Procedimientos legales.** Existen algunos procedimientos legales, demandas e investigaciones en contra de DM y subsidiarias respecto de una amplia variedad de asuntos. Resoluciones negativas en uno o varios de estos procedimientos podrían obligarnos al pago de montos por daños compensatorios y penales, o a llevar a cabo acciones de servicio, campañas de retiro u otras acciones. Los litigios y las investigaciones por lo general implican cuestiones jurídicas complejas y están relacionados con un alto grado de incertidumbre. Por ello, la evaluación de la existencia de una obligación en la fecha del estado de situación financiera como resultado de un suceso pasado, de la probabilidad de una salida de efectivo en el futuro y de una estimación confiable de la obligación depende en gran medida de las estimaciones de la gerencia.

La compañía evalúa regularmente el estado actual de los procedimientos legales, apoyándose en asesores legales externos. Por lo tanto, es posible que los montos de las provisiones para litigios pendientes o potenciales tengan que ajustarse de acuerdo con sucesos futuros. Los cambios en las estimaciones y premisas pueden tener un efecto sustancial en la rentabilidad futura del Grupo. La conclusión de un litigio puede obligar a la compañía a hacer pagos superiores a las provisiones creadas con ese fin. También es posible que el resultado de determinados asuntos para los que no se pudieron crear provisiones obligue al Grupo a efectuar pagos cuyo monto o rango de montos no haya sido posible estimar de una manera fiable al 30 de Junio de 2019. Si bien el resultado final de tales casos puede afectar significativamente a las utilidades o los flujos de efectivo de DM en algún periodo de reporte determinado, de acuerdo con la evaluación, ninguna de las resultantes tendría un efecto sostenido en la situación financiera del Grupo.



**Obligaciones por pensiones.** Para calcular el valor presente de las obligaciones por pensiones con prestaciones definidas, es necesario, entre otras cosas, determinar los factores de descuento. Éstos deberán determinarse con bases en los rendimientos de mercado de los bonos gubernamentales de bajo riesgo en los mercados respectivos al cierre del ejercicio. Además, al inicio del ejercicio financiero, la compañía debe estimar el retorno previsto sobre los activos del plan basándose también en los rendimientos de mercado de los bonos gubernamentales arriba mencionados. El estado de financiamiento de los planes de pensiones y los costos netos periódicos de las pensiones se ven afectados de una manera sustancial por el nivel de la tasa de descuento y el retorno previsto sobre activos del plan. Debido al uso del método del corredor, los cambios en las hipótesis no afectan de manera directa los estados de resultados consolidados.

**Impuestos a la utilidad.** Para calcular los activos por impuestos diferidos, es necesario formular hipótesis respecto a los ingresos futuros gravables y el momento de realización de dichos activos. En este contexto, tomamos en cuenta, entre otras cosas, las utilidades proyectadas de las operaciones comerciales, los efectos de la reversión de las diferencias temporales gravables sobre las utilidades, y las estrategias relativas a los impuestos realizables. Puesto que los sucesos comerciales son inciertos y a veces se dispersan del control de DM, las hipótesis relacionadas con la contabilidad de los activos por impuestos conllevan un alto grado de incertidumbre. En la fecha de cada estado de situación financiera, la compañía realiza pruebas de deterioro de los activos por impuestos diferidos basadas en los ingresos gravables previstos para ejercicios financieros futuros; si la compañía determina que la probabilidad de beneficios fiscales futuros total o parcialmente no realizados es mayor al 50%, esto significa un deterioro de dichos activos.

### 3. Operaciones sobresalientes

Al 30 de Junio de 2019 DM tiene un programa autorizado por parte de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), por un monto de \$30,000,000,000 o el equivalente en dólares americanos o en unidades de inversión (UDIs) tomando como referencia el valor de éstas en cada fecha de emisión y durante un plazo de 5 años.

DAG asumió la figura de Garante, con el fin de garantizar de manera irrevocable e incondicional a cada uno de los tenedores de los certificados bursátiles emitidos por la Compañía, que incluye el pago de las cantidades correspondientes al monto del principal y los intereses, en su caso. Al 30 de Junio de 2019 y 31 de Diciembre de 2018, la deuda vigente se revela en la nota Información a revelar sobre instrumentos de deuda.

---

Dividendos pagados, acciones ordinarias:

0

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones por acción:</b>	0
---	---

---

### Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

---

Los estados financieros consolidados de Daimler México, S.A. de C.V. y subsidiarias (el Grupo) se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard Board”), de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad (“IAS” por sus siglas en inglés: “International Accounting Standard”) 34 “Información Financiera Intermedia”, mismas que serán reveladas en el Reporte [813000] “Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34” a excepción de las que se detallan a continuación que serán presentadas en el Reporte [800500] Notas - Lista de notas

- “Inversión a revelar sobre asociadas”
  - “Información a revelar sobre negocios conjuntos”
  - “Información a revelar sobre instrumentos de deuda”,
  - “Información a revelar sobre capital social”
-